**YAYASAN LEMBAGA PENDIDIKAN ISLAM RIAU
UNIVERSITAS ISLAM RIAU
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK**

**PENGARUH LABEL HALAL TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
PRODUK *SKINCARE* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis
Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR)**

SKRIPSI

*Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana
Strata Satu Bidang Ilmu Sosial Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis
Pada Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik
Universitas Islam Riau*

YULITA HANSRI

NPM : 167210123

PROGRAM STUDI ILMU ADMINISTRASI BISNIS

PEKANBARU

2022

UNIVERSITAS ISLAM RIAU
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Nama : Yulita Hansri
NPM : 167210123
Program Studi : Ilmu Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S.1)
Judul Skripsi : Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016 – 2019 Fisipol UIR)

Format sistematika dan pembahasan materi masing-masing bab dan sub-bab dalam skripsi ini, telah dipelajari dan dinilai relatif telah memenuhi ketentuan-ketentuan normatif dan kriteria metode penelitian ilmiah, oleh karena itu dinilai layak serta dapat disetujui untuk diuji dalam sidang ujian konferensif.

Pekanbaru, 31 Januari 2022

Turut Menyetujui

Program Studi Administrasi Bisnis
Ketua

Arief Rifa'i Harahap, S.Sos., M.Si

Pembimbing

Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si

UNIVERSITAS ISLAM RIAU
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

PERSETUJUAN TIM PENGUJI

Nama : Yulita Hansri
NPM : 167210123
Program Studi : Ilmu Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S.1)
Judul Skripsi : Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016 – 2019 Fisipol UIR)

Naskah skripsi ini secara keseluruhan dinilai relatif telah memenuhi ketentuan-ketentuan metode penulisan karya ilmiah, oleh karena itu Tim Penguji Ujian Konferehensif Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik dapat menyetujui dan menerimanya untuk memenuhi salah satu syarat guna memperoleh gelar sarjana.

Pekanbaru, 15 Agustus 2022

Ketua

Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si

Sekretaris

Ema Fitri Lubis, S.Sos., M.Si

Anggota

Dr. Annisa Mardatillah, S.Sos., M.Si

Mengetahui
Wakil Dekan I

Indra Safri, S.Sos., M.Si

SURAT KEPUTUSAN DEKAN FISIPOL UNIVERSITAS ISLAM RIAU
NOMOR : 745/UIR-FS/KPTS/2020
TENTANG TIM PENGUJI UJIAN KOMPREHENSIF SKRIPSI MAHASISWA

DEKAN FISIPOL UNIVERSITAS ISLAM RIAU

Menimbang : 1. Bahwa untuk mengevaluasi tingkat kebenaran penerapan kaidah dan metode penelitian ilmiah dalam naskah Skripsi Mahasiswa maka dipandang perlu untuk diuji dalam forum ujian komprehensif.
2. Bahwa Tim Penguji dimaksud perlu ditetapkan dengan Surat Keputusan Dekan.

Mengingat : 1. UU Nomor: 20 Tahun 2003 Tentang Pendidikan Nasional
2. PP Nomor: 60 Tahun 1999 Tentang Sistem Pendidikan Tinggi
3. SK. Mendiknas RI Nomor 045/U/2002 tentang Kurikulum Inti Pendidikan Tinggi.
4. SK Rektor UIR Nomor: 344/UIR/KPTS/2015 tentang Kurikulum Baru Fisipol UIR
5. SK Rektor UIR Nomor: 258/UIR/KPTS/2020, tentang Pemberhentian dan Pengangkatan Dekan Fakultas dan Direktur Pascasarjana UIR masa bakti 2020-2024.

Memperhatikan : Rekomendasi Ka Prodi dan Wakil Dekan I Bidang Akademik (WD.I) tentang Usulan Tim Penguji Ujian Komprehensif Skripsi Mahasiswa.

MEMUTUSKAN

Menetapkan : 1. Dosen Tim Penguji Ujian Komprehensif Skripsi Mahasiswa atas nama yang tersebut dibawah ini :

Nama : Yulita Hansri
N P M : 167210123
Program Studi : Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S.1)
Judul Skripsi : "Pengaruh Label Halal Terhadap Kepurusan Pembelian Produk Skincare (Studi Kasus Pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 Fisipol UIR.)"

1. Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si. Sebagai Ketua merangkap Penguji
 2. Ema Fitri Lubis, S.Sos., M.Si Sebagai Sekretaris merangkap Penguji
 3. Dr. Annisa Mardatillah, S.Sos.,M.Si Sebagai Anggota merangkap Penguji
 4. Afrizal.,SE.,M.Si Sebagai Notulen
2. Tim Penguji melaksanakan tugas dan mengisi serta menandatangani berkas ujian sesuai dengan ketentuan yang ditetapkan Fakultas.
3. Keputusan ini mulai berlaku pada tanggal ditetapkan dengan ketentuan apabila terdapat kekeliruan segera ditinjau kembali.

Ditetapkan di : Pekanbaru
Pada Tanggal : 09 Agustus 2022
Dekan

Dr. Syahrul Akmal Latif.,M.Si
NPK 080102337

Tembusan Disampaikan Kepada :
1. Yth. Bapak Rektor UIR
2. Yth. Sdr. Ka. Biro Keuangan UIR
3. Yth. Ketua Jurusan ADM Bisnis.....
4. Arsip -----sk.penguji

UNIVERSITAS ISLAM RIAU
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

BERITA ACARA UJIAN KONPREHENSIF SKRIPSI

Berdasarkan Surat Keputusan Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau Nomor: 745/UIR-Fs/Kpts/2022 tanggal 09 Agustus 2022 maka dihadapan Tim Penguji pada hari ini, Kamis tanggal, 11 Agustus 2022 jam 09.00 – 10.00 Wib, bertempat di ruang sidang Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau Pekanbaru telah dilaksanakan ujian konprehensif skripsi atas mahasiswa:

Nama : Yulita Hansri
NPM : 167210123
Program Studi : Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S.1)
Judul Skripsi : **“Pengaruh Label Halal Terhadap Kepurusan Pembelian Produk Skincare (Studi Kasus Pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 Fisipol Uir”**

Nilai Ujian : Angka : **75** ; Huruf : **B**
Keputusan Hasil Ujian : ~~Lulus / Tidak Lulus / Ditunda~~
Tim Penguji :

No	Nama	Jabatan	Tanda Tangan
1.	Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si.	Ketua	1.
2.	Ema Fitri Lubis, S.Sos., M.Si.	Sekretaris	2.
3.	Dr. Annisa Mardatillah, S.Sos., M.Si	Anggota	3.
4.	Afrizal, SE., M.Si.	Notulen	4.

Pekanbaru, 11 Agustus 2022
An. Dekan,

Indra Safri, S.Sos., M.Si.
Wakil Dekan I Bid. Akademik

UNIVERSITAS ISLAM RIAU

FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Yulita Hansri
NPM : 167210123
Program Studi : Ilmu Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S.1)
Judul Skripsi : Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016 – 2019 Fisipol UIR)

Naskah skripsi ini benar telah dilakukan perbaikan dan penyempurnaan oleh mahasiswa bersangkutan sesuai dengan koreksi dan masukan Tim Penguji dan dinilai telah memenuhi persyaratan administrative dan akademis, oleh karena itu dapat disyahkan sebagai sebuah karya ilmiah.

Pekanbaru, 15 Agustus 2022

An. Tim Penguji
Sekretaris,

Ketua,

Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si

Ema Fitri Lubis, S.Sos., M.Si

Turut Menyetujui

Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis
Ketua,

Wakil Dekan I,

Indra Safri, S.Sos., M.Si

Arief Rifa'i Harahap, S.Sos., M.Si

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Segala puji dan syukur kehadirat Allah SWT atas berkah serta karunia-Nya yang senantiasa dilimpahkan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **“Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk Skincare (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR)”** sebagai syarat dalam menyelesaikan program Sarjana (S1) pada Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis menyadari bahwa penulisan tidak dapat diselesaikan tanpa dukungan dari berbagai pihak baik moril maupun materil. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati peneliti mengucapkan:

1. Terima kasih kepada Bapak Prof. Dr. H. Syafrinaldi, S.H., M.CL selaku Rektor di Universitas Islam Riau yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk menuntut ilmu.
2. Terima kasih kepada Bapak Dr. Syahrul Akmal Latif, S.Ag., M.Si selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau.
3. Terima kasih kepada Bapak Arief Rifai Harahap, S.Sos., M.Si selaku Ketua Prodi Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis di Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau.

4. Terima kasih kepada Ibu Dr. Hj. Rosmayani, S.Sos., M.Si selaku Pembimbing yang telah memberikan waktu dan ilmunya untuk dapat membimbing dan memberikan arahan yang terbaik kepada peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Terima kasih kepada Bapak dan Ibu Dosen Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau yang tidak dapat disebutkan satu per satu yang telah membekali ilmu kepada peneliti selama mengikuti perkuliahan dan.
6. Terima kasih kepada Kedua orangtuaku, Ayahanda Burhani tersayang yang selalu memberikan doa, semangat serta dukungan baik materi maupun non-materi dan Ibunda Sri Sumarni tercinta yang telah memberikan banyak nasehat serta perhatian dan kasih sayang selama ini.
7. Terima kasih kepada Seluruh Staf Karyawan / Tata Usaha Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau dan staf bagian Perpustakaan Universitas Islam Riau yang secara tidak langsung telah membantu penulis menyelesaikan administrasi mengenai surat-menyurat dan keperluan penulis berhubungan dengan penyelesaian usulan penelitian ini.
8. Terima kasih kepada sahabat dan teman-teman yang telah membantu Ibnu Rasyid, ST., Lulu Kanisa S.Pd., Meisara Nurvita Sari, Suci Istiqomah SE, Sariawa S.AB dan Futuhul Khoiriyah S.AB.
9. Dan teman-teman serta adik-adik Mahasiswi Ilmu Administrasi Bisnis yang telah berkontribusi sebagai narasumber dalam penelitian ini.

Peneliti mengharapkan saran yang bermanfaat pada penulisan selanjutnya dari semua pihak. Akhir kata, semoga skripsi ini bermanfaat bagi semua pihak pada umumnya dan bagi peneliti sendiri pada khususnya.

Akhirnya kepada Allah SWT penulis memohon bimbingan serta bantuan, pengorbanan dan keikhlasan yang telah diberikan selama ini akan menjadi amal kebaikan dan mendapat balasan yang layak dari Allah SWT, aamiin yarabbal alamin

Wassalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Pekanbaru, 11 Agustus 2022

Yulita Hansri

DAFTAR ISI

Halaman

PERSETUJUAN PEMBIMBING	ii
PERSETUJUAN TIM PENGUJI	iii
BERITA ACARA KOMPREHENSIF	iv
PENGESAHAN SKRIPSI	v
KATA PENGANTAR	vi
DARTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
PERNYATAAN KEASLIAN NASKAH	xvi
ABSTRAK	xvii
ABSTRACT	xviii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah.....	9
C. Tujuan Dan Manfaat Penelitian.....	9
BAB II STUDI KEPUSTAKAAN DAN KERANGKA PIKIR	11
A. Studi Kepustakaan.....	11
B. Kerangka Pikir.....	28
C. Hipotesis.....	30
D. Konsep Operasional.....	30
E. Operasional Variabel.....	33
F. Teknik Pengukuran.....	35
BAB III METODE PENELITIAN	46
A. Tipe Penelitian.....	46
B. Lokasi Penelitian.....	47
C. Populasi Dan Sampel.....	47
D. Teknik Penarikan Sampel.....	49
E. Jenis Dan Sumber Data.....	50
F. Teknik Pengumpulan Data.....	50
G. Teknik Analisis Data Dan Uji Hipotesis.....	51
BAB IV DISKRIPSI LOKASI PENELITIAN	55
A. Sejarah Ringkas Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik UIR.....	55
B. Struktur Organisasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik.....	57

BAB V HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	59
A. Identitas Responden	59
B. Hasil dan Pembahasan Data Indikator Variabel Label Halal	61
C. Hasil dan Pembahasan Data Indikator Variabel keputusan Pembelian	72
D. Hasil dan Pembahasan Uji Hipotesis	86
BAB VI KESIMPULAN	95
A. Kesimpulan	95
B. Saran	96
DAFTAR PUSTAKA	97

DAFTAR TABEL

Tabel I.1	Daftar Produk <i>Skincare</i> yang Telah Bersertifikasi Halal	4
Tabel I.2	Bahan dalam <i>Skincare</i> yang Bersifat Haram atau Subhat	6
Tabel II.1	Penelitian Terdahulu.....	25
Tabel II.2	Operasional Variabel Penelitian Tentang Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk <i>Skincare</i> Studi Kasus pada Mahasiswi Administrsi Bisnis Angkatan 2016-2019 Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau.....	33
Tabel II.3	Pengukuran Skala Likert	36
Tabel II.4	Interval Rata-Rata Variabel Berdasarkan Kategori.....	37
Tabel III.1	Jumlah Populasi dan Sampel Responden Mahasiswi Administrasi Bisnis Fisipol UIR	49
Tabel V.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan.....	60
Tabel V.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	60
Tabel V.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan.....	61
Tabel V.4	Tanggapan Responden tentang Standar Logo Halal dalam Pembuatan Produk <i>Skincare</i>	62
Tabel V.5	Tanggapan Responden tentang Kredibilitas Logo Halal Pembuatan dalam Produk <i>Skincare</i>	63
Tabel V.6	Tanggapan Responden tentang Pemakai Itu Sendiri	64

Tabel V.7	Tanggapan Responden tentang Jaminan Produk Halal	65
Tabel V.8	Tanggapan Responden Tentang Pertimbangan Pembelian	66
Tabel V.9	Tanggapan Responden Tentang Kejelasan Label Halal	68
Tabel V.10	Tanggapan Responden Tentang Fisik Kemasan.....	69
Tabel V.11	Tanggapan Responden Tentang Kepastian Label Halal.....	70
Tabel V.12	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Label Halal pada Produk <i>Skincare</i>	71
Tabel V.13	Tanggapan Responden tentang Mengumpulkan Informasi <i>Skincare</i> Berlabel Halal	72
Tabel V.14	Tanggapan Responden tentang Kebutuhan Ingin Menggunakan <i>Skincare</i> Halal	74
Tabel V.15	Tanggapan Responden Tentang Menentukan Sumber Informasi.....	75
Tabel V.16	Tanggapan Responden Tentang Mengumpulkan Informasi Melalui Media Massa	76
Tabel V.17	Tanggapan Responden Tentang Mengumpulkan Informasi <i>Skincare</i> Halal	78
Tabel V.18	Tanggapan Responden Tentang Melakukan Penilaian Tentang <i>Skincare</i> Halal	79

Tabel V.19	Tanggapan Responden Tentang Pembelian Berdasarkan Faktor Pendapatan	80
Tabel V.20	Tanggapan Responden Tentang Manfaat Produk Sesuai yang Diharapkan	81
Tabel V.21	Tanggapan Responden Tentang Adanya Rasa Puas Menggunakan <i>Skincare</i> Halal.....	83
Tabel V.22	Tanggapan Responden Tentang Melakukan Pembelian Kembali	84
Tabel V.23	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai keputusan Pembelian pada Produk <i>Skincare</i>	85
Tabel V.24	Hasil Uji Validitas Data Variabel Label Halal	88
Tabel V.25	Hasil Uji Validitas Data Variabel Keputusan Pembelian.....	88
Tabel V.26	Uji Reliabilitas.....	89
Tabel V.27	Analisis Regresi Linear Sederhana.....	90
Tabel V.28	Pedoman untuk Memberikan Interpretasi Koefisien Korelasi	91
Tabel V.29	Hasil Koefisien Determinasi Menggunakan Aplikasi SPSS Versi 26	92
Tabel V.30	Analisis Regresi Linear Sederhana.....	93

DAFTAR GAMBAR

Gambar II.1	Kerangka Pikir	29
Gambar IV.1	Struktur Organisasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau	58

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	halaman
1 : Kuesioner Penelitian: Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk <i>Skincare</i> (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR).....	100
2 : Rekap Teli Data Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk <i>Skincare</i> (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR).....	106
3 : Hasil Output SPSS Versi 26 Uji Validitas Label Halal (X).....	112
4 : Hasil Output SPSS Versi 26 Uji Validitas Keputusan Pembelian (Y)	114
5 : Photo hasil observasi penelitian tentang pengaruh label halal terhadap Keputusan pembelian produk <i>skincare</i> (studi kasus pada mahasiswi Administrasi bisnis Angkatan 2016-2019 fisipol Uir)	121

Surat Pernyataan

Saya mahasiswa fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau peserta ujian konferehensif skripsi yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Yulita Hansri
NPM : 167210123
Jurusan : Ilmu Administrasi
Program Studi : Ilmu Administrasi Bisnis
Jenjang Pendidikan : Strata Satu (S1)
Judul Skripsi : Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR)

Atas naskah yang saya daftarkan pada ujian konferehensif ini beserta seluruh dokumen persyaratan yang melekat padanya dengan ini saya menyatakan:

1. Bahwa, naskah Skripsi ini beserta seluruh dokumen benar hasil karya saya sendiri (tidak plagiat) yang saya tulis sesuai dan mengacu kepada kaidah-kaidah metode penelitian ilmiah dan penulisan karya ilmiah.
2. Bahwa, keseluruhan persyaratan administratif, akademik dan keuangan yang melekat padanya benar telah saya penuhi sesuai dengan ketentuan yang ditetapkan oleh Fakultas dan Universitas.
3. Bahwa, apabila dikemudian hari ditemukan dan terbukti secara syah bahwa saya ternyata melanggar adan atau belum memenuhi sebagian atau keseluruhan atas pernyataan butir 1 dan 2 tersebut di atas, maka saya menyatakan bersedia menerima sanksi pembatalan hasil ujian komprehensif yang telah saya ikuti serta sanksi lainnya sesuai dengan ketentuan Fakultas dan Universitas serta Hukum Negara RI.

Demikianlah pernyataan ini saya buat dengan penuh kesadaran dan tanpa tekanan dari pihak manapun juga.

Pekanbaru, 15 Juni 2022
Pelaku Pernyataan,

ADBAKX015714862

Yulita Hansri

Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare*
(Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019
FISIPOL UIR)

ABSTRAK

YULITA HANSRI

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis di Fisipol Universitas Islam Riau. Indikator penelitian label halal yang digunakan meliputi gambar, tulisan, kombinasi gambar dan tulisan serta menempel pada kemasan. Indikator penelitian keputusan pembelian yaitu meliputi pengenalan masalah, pencarian informasi, evaluasi alternatif, keputusan pembelian, perilaku pasca pembelian. Tipe penelitian yang digunakan yaitu tipe penelitian survey asosiatif dengan metode penelitian kuantitatif karena peneliti mengumpulkan data dengan menganalisa data dan menjelaskan hubungan antara variabel bebas dengan variabel terikat atau lebih. Teknik penarikan sampel yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan teknik *insidental sampling* dengan responden berjumlah 100 orang. Metode pengumpulan data yang digunakan adalah dengan menyebarkan kuesioner dan observasi dengan responden. Teknis analisis yang digunakan adalah teknik analisis linear sederhana. Berdasarkan hasil analisis uji t (parsial) menunjukkan hasil yaitu label halal (X) memiliki nilai sig sebesar $0.000 < 0.05$ atau $t_{hitung} = 14,748 > 1,660$, maka dapat disimpulkan bahwa label halal berpengaruh positif dan signifikan secara parsial (sendiri-sendiri) terhadap keputusan pembelian produk *skincare* pada Mahasiswi Administrasi Bisnis. Nilai R square (R^2) sebesar 0,689 (68,9%) ini menerangkan label halal produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis di Fisipol Universitas Islam Riau berpengaruh terhadap keputusan pembelian sebesar 68,9% sedangkan sisanya sebesar 31,1% (100%-68,9%) menggambarkan variabel bebas lainnya yang tidak diamati dalam penelitian ini. Dari hasil kesimpulan yang diperoleh dalam penelitian ini, maka penulis memberikan saran kepada pihak lembaga penerbit label halal yaitu LPPOM MUI dan juga pihak yang memproduksi *skincare* diharapkan lebih memperhatikan setiap peredaran *skincare* sehingga berefek secara langsung terhadap peningkatan daya beli konsumen terhadap produk *skincare* tersebut.

Kata Kunci : label halal, keputusan pembelian

**The Effect Of Halal Labels On *Skincare* Product Purchase Decisions
(Case Study on Business Administration Students
Class of 2016-2019 FISIPOL UIR)**

ABSTRACT

YULITA HANSRI

The purpose of this study was to determine the effect of halal labels on purchasing decisions for skincare products for business administration students at the Islamic University of Riau. The halal label research indicators used include images, text, a combination of images and text and sticking to the packaging. Purchasing decision research indicators include problem recognition, information search, evaluation of alternatives, purchase decisions, post-purchase behavior. The type of research used is associative survey research type with quantitative research methods because researchers collect data by analyzing data and explaining the relationship between independent variables and dependent variables by observing at the research site. The sampling technique used in this study used a incidental sampling technique with 100 respondents. The data collection method used is by distributing questionnaires and observations with respondents. Technical analysis used is a simple linear analysis technique. Based on the results of the t-test analysis, it can be explained that the halal label partially has a positive effect on the decision to purchase skincare products in the case study of 2016-2019 business administration students, where the independent variable, namely the halal label, has a sig value of $0.000 < 0.05$ or $t_{count} = 14.748 > 1.660$. The R² test of 0.689 (68.9%) explains that the halal label of skincare products for business administration students at Fisipol, Islamic University of Riau has an effect on purchasing decisions by 68.9% while the remaining 31.1% (100%-68.9%) describe other independent variables that were not observed in this study. From the conclusions obtained in this study, the authors give advice to the halal label issuing institution, namely LPPOM MUI and also those who produce skincare are expected to pay more attention to every skincare circulation so that it has a direct effect on increasing consumer purchasing power for these skincare products.

Keywords: halal label, purchase decision

BAB I

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang

Di era persaingan yang semakin ketat ini, salah satu cara untuk mendapatkan konsumen yang loyal adalah dengan cara memuaskan kebutuhan konsumen secara konsisten dari waktu ke waktu. Sama halnya dengan yang harus dilakukan oleh para perusahaan produk kecantikan, industri *skincare* juga ikut berperan dalam memuaskan kebutuhan itu dengan meningkatkan perkembangan.

Pertumbuhan industri *skincare* dipengaruhi oleh jumlah penduduk perempuan di Indonesia yang mencapai 131,88 juta jiwa, Sebagian masyarakat menganggap perawatan kulit menjadi kebutuhan yang sangat penting sehingga menjadikan Indonesia pasar yang menjanjikan bagi perusahaan *skincare*. Menurut Presiden Persatuan Perusahaan Kosmetika Indonesia (Perkosmi) Nuning S Barwa, mengatakan “pasar *skincare* kini tidak hanya di dominasi perempuan karena kaum pria juga banyak yang membeli produk kosmetik dan perawatan kulit” (PERKOSMI, 2015).

Persaingan antara pasar industri perawatan pribadi dan *skincare* semakin kompetitif dalam memperkuat konsumen muslim, hal ini dibuktikan dengan

banyaknya jenis *skincare* produk dalam negeri maupun luar negeri yang menggunakan label halal. Perlu diketahui 87,2% penduduk Indonesia adalah penganut agama Islam. Hal ini membuat kehalalan suatu produk merupakan hal yang penting yang harus diperhatikan oleh sejumlah perusahaan (dalam Jesslyn dan Susanto, 2018; 385).

Membanjirnya produk konsumen di pasaran mempengaruhi minat konsumen terhadap pembelian dan berdampak pada keputusan pembelian. Pembelian suatu produk *skincare* bukan lagi suatu keinginan (*wants*) melainkan menjadi suatu kebutuhan (*needs*) pada saat ini (Perindustrian, 2018).

Menurut Stanton dan William dalam Rambe dan Afifuddin (2012:2) label adalah bagian sebuah produk yang membawa informasi verbal tentang produk atau tentang penjualnya. Sebuah label bisa merupakan bagian dari kemasan atau tanda pengenal yang dicantumkan pada produk.

Label halal adalah label yang memuat keterangan halal dengan standar halal menurut agama Islam dan berdasarkan peraturan pemerintah Indonesia. Sertifikasi halal merupakan fatwa Majelis Ulama Indonesia (MUI) yang menyatakan kehalalan suatu produk sesuai dengan syari'at Islam. Sertifikasi halal ini merupakan syarat untuk mendapatkan ijin pencantuman label halal pada kemasan produk dari instansi pemerintah yang berwenang.

Kehalalan sebagai parameter utama dalam proses pemilihan produk, memastikan *skincare* halal menjadi tanggung jawab bagi setiap muslim. Untuk mempermudah mengetahui *skincare* yang dikonsumsi halal khususnya *skincare* dalam kemasan

maka dapat dilihat dari label halal yang tercantum pada kemasan tersebut. Label pada produk kecantikan halal yang sangat penting untuk diperhatikan (Rambe dan Afifuddin, 2012: 1).

Seperti yang disebutkan didalam Al-Quran pada surah Al-Baqarah (168)

يَا أَيُّهَا النَّاسُ كُلُوا مِمَّا فِي الْأَرْضِ حَلَالًا طَيِّبًا وَلَا تَتَّبِعُوا خُطُوَاتِ الشَّيْطَانِ، إِنَّهُ لَكُمْ
عَدُوٌّ مُبِينٌ (البقرة: ١٦٨).

"Hai sekalian manusia! Makanlah yang halal lagi baik dari apa yang terdapat di bumi, dan janganlah kamu mengikuti langkah-langkah syaitan; karena sesungguhnya syaitan itu adalah musuh yang nyata bagimu". Ayat lain yang juga mengharuskan mengkonsumsi yang halal adalah surah Al-Baqarah (173)

إِنَّمَا حَرَّمَ عَلَيْكُمُ الْمَيْتَةَ وَالدَّمَ وَلَحْمَ الْخِنْزِيرِ وَمَأْكُلَهُ بِهِ لِغَيْرِ اللَّهِ، فَمَنْ اضْطُرَّ غَيْرَ بَاغٍ
وَلَا عَادٍ فَلَا إِثْمَ عَلَيْهِ، إِنَّ اللَّهَ غَفُورٌ رَحِيمٌ (البقرة: ١٧٣)

Artinya: Sesungguhnya Allah hanya mengharamkan bagimu bangkai, darah, daging babi, dan binatang yang (ketika disembelih) disebut (nama) selain Allah. tetapi Barangsiapa dalam Keadaan terpaksa (memakannya) sedang Dia tidak menginginkannya dan tidak (pula) melampaui batas, Maka tidak ada dosa baginya. Sesungguhnya Allah Maha Pengampun lagi Maha Penyayang.

Hadis lain yang juga berkenaan dengan halal dan haram diantaranya adalah (HR. Muslim) "Yang halal itu sudah jelas dan yang haram pun sudah jelas; dan di antara keduanya ada hal-hal yang musyta-bihat (syubhat, samar-samar, tidak jelas halal

haramnya), kebanyakan manusia tidak mengetahui hukumnya. Barang siapa hati-hati dari perkara syubhat, sungguh ia telah menyelamatkan agama dan harga dirinya...".

Kesadaran akan mengkonsumsi produk halal pada konsumen muslim, merupakan akibat dari pemahaman agama yang baik. Hal ini akan berdampak dengan semakin tingginya konsumen yang peduli tentang sertifikat label halal pada produk yang akan dibelinya, karena saat ini banyak konsumen yang semakin kritis dan memiliki pengetahuan produk yang baik sebelum melakukan keputusan pembelian.

Di Indonesia, untuk memberikan keyakinan terhadap produk halal yang akan dikonsumsi oleh konsumen, maka perusahaan harus memiliki dan mencantumkan sertifikat halal MUI yang dikeluarkan oleh lembaga khusus yaitu LPPOM MUI (Lembaga Pengkajian Pangan, Obat-Obatan dan Kosmetika). Dengan dicantulkannya label halal, konsumen dapat memutuskan untuk membeli atau tidak produk-produk yang sesuai dengan hak konsumen itu sendiri.

Tabel 1.1: Daftar Produk *Skincare* yang Telah Bersertifikasi Halal

No	Nomor Produk <i>Skincare</i> yang telah Bersertifikasi Halal	Nama Produk <i>Skincare</i> yang telah Bersertifikasi Halal
1	00150061130312	Sariayu
2	00150068420314	Mazaya
3	00150010680899	Wardah
4	751/SPKP/VII/2021	Inez
5	00150061130312	Martha Tilaar
6	00150103040320	Jafra
7	JI-07150009480222	Viva
8	00150010680899	Emina
9	01151260780421	Mineral Botanica
10	00150087390218	Erha

11	00150068420314	Elsheskin
12	00150010680899	Make Over
13	00150074891115	Avoskin
14	00150099191019	Votre Peau
15	00150074891115	Lacoco
16	00150095890519	Luxcrime
17	01151272990222	Skin Game
18	00150065080413	Raiku Beauty
19	00150070831114	Joylab Beauty
20	00150070831114	Something
21	00150096940719	MS Glow
22	BALI-08150009520218	Sensatia Botanicals
23	00150140750222	Scarlett Whitening
	...	...

Sumber :Data olahan penulis, 2021

Berdasarkan tabel 1.1 di atas, masih banyak produk yang beredar di pasaran belum mencantumkan label halal resmi dari LPPOM-MUI pada kemasannya. Artinya masih banyak produk yang beredar dimasyarakat yang belum memiliki sertifikat halal. *Skincare* yang tidak halal menimbulkan keraguan bagi konsumen.

Bahan-bahan yang terkandung didalam *skincare* harus dipastikan tidak terkontaminasi dari bahan-bahan yang diharamkan menurut ketentuan agama islam, karna bahan-bahan ini menjadi penentu ibadah seorang muslim diterima Allah. Selain bahan yang halal, *skincare* juga harus dapat membuat air wudhu meresap ke dalam kulit.

Tabel 1.2 :Bahan Dalam *Skincare* Yang Bersifat Haram Atau Syubhat

No	Nama Produk	Kegunaan	Keterangan	Haram Jika
1	Allantoin	Sebagai bahan antiiritasi, antiinflamasi dan cocok digunakan untuk pemilik kulit sensitif.	Allantoin bisa diestrawarkan dari unsur botani dan juga unsur hewani. Unsur hewani umumnya berasal dari asam urat sapi.	Kurang yakin dengan hewan yang disembelih halal atau tidaknya.
2	Plasenta	Plasenta atau yang dikenal dengan nama ari-ari diklaim dapat mempertahankan kekenyalan kulit.	Berasal dari hewan mamalia seperti sapi, babi, dan kambing. Bahan tersebut terkadang disamarkan menjadi "protein".	Berasal dari hewan haram.
3	Cairan aminon	Berfungsi untuk menghaluskan kulit	Bahan ini dapat berasal dari sapi dan babi.	Berasal dari hewan haram.
4	Glycerin / Gliserol	Berfungsi melembutkan dan menghaluskan kulit.	Bahan ini dapat dibuat dari hidrolisis lemak atau minyak dari hewan atau tumbuhan (turunan lemak), sintetik kimia yang berasal dari gas propilena (minyak bumi) atau produk mikrobial.	Berasal dari lemak (minyak) hewan yang haram.
5	Kolagen (collagen)	Berfungsi untuk menjaga elastisitas kulit.	Kolagen biasanya berasal dari jaringan ikat kulit babi, biri-biri, kambing, sapi (bovine collagen, zyderm) dan organ manusia.	Berasal dari manusia dan hewan haram.

No	Nama Produk	Kegunaan	Keterangan	Haram Jika
6	Asam alfa hidroksi (alpha hydroxy acid, AHA)	Berfungsi untuk mengurangi keriput dan memperbaiki tekstur kulit.	Salah satu senyawa AHA yang banyak digunakan adalah asam laktat (lactic acid). Selain itu juga turunan dari asam glikolat (glycolic acid), asam malat (malic acid), asam sitrat (citric acid) dan asam tartarat (tartaric acid).	Pembuatan asam laktat melibatkan media yang berasal dari hewan yang harus diwaspadai aspek kehalalannya.
7	Asam hialuronat (hyaluronic acid)	Berfungsi untuk menjaga kesehatan kulit.	Terdapat dalam cairan mata dan tali janin.	Berasal dari hewan haram.
8	Gelatin	Berfungsi untuk membantu pertumbuhan kulit, rambut dan kuku serta mengencangkan kulit.	Gelatin berasal dari merebus kulit, tendon, ligamen dan tulang. Gelatin ada yang berasal dari bagian tubuh hewan seperti sapi dan babi.	Berasal dari hewan haram.
9	Lemak	berfungsi untuk mencegah kulit kering, menjaga elastisitas dan kelembutan kulit sarta dapat membersihkan kotoran.	Lemak bisa berasal dari bahan hewani dan nabati.	Berasal dari hewan haram.

Sumber: Data olahan penulis, 2021

Berasarkan tabel tersebut, masih banyak produk yang menggunakan bahan yang masih belum jelas kehalalannya. Sehingga konsumen harus lebih teliti dalam memilih produk yang akan digunakannya.

Dari beberapa permasalahan yang ada peneliti tertarik untuk melakukan penelitian dengan fenomena :

1. Adanya indikasi produk *skincare* yang digunakan oleh mahasiswa belum mencantumkan label halal.
2. Kurang memperhatikan bahan baku yang digunakan didalam produk *skincare*.
3. Tidak menetapnya penggunaan produk yang sama karena adanya faktor coba-coba atau pun tidak cocoknya produk yang digunakan.

Bertitik tolak dari latar belakang penjelasan tersebut, maka penulis mempelajari dan mengkaji tentang label halal dalam keputusan pembelian produk *skincare*. Oleh karna itu, penulis mengangkat persoalan ini menjadi objek penelitian dengan judul **“Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 FISIPOL UIR)”**

B. Rumusan Masalah

Dari latar belakang permasalahan diatas, penulis merumuskan permasalahan sebagai berikut :

1. Bagaimanakah label halal produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis fisipol Univeritas Islam Riau?
2. Bagaimanakah keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis fisipol Universitas Islam Riau?
3. Bagaimanakah pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis fisipol Universitas Islam Riau?

C. Tujuan Penelitian dan Manfaat Penelitian

1. Tujuan Penelitian

Berdasarkan rumusan masalah diatas maka tujuan terbagi:

- a. Untuk mengetahui label halal produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis fisipol Universitas Islam Riau.
- b. Untuk mengetahui keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswi administrasi bisnis fisipol Universitas Islam Riau.
- c. Untuk mengetahui pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswi fisipol Universitas Islam Riau.

2. Manfaat Penelitian

Setiap penelitian di harapkan dapat memberikan manfaat bagi berbagai pihak, baik yang membaca maupun yang terlibat langsung di dalam proses dan hasil penelitian

ini. Adapun manfaat yang di dapatkan dengan tercapainya tujuan penelitian ini adalah sebagai berikut :

a. Manfaat Praktik

Penelitian ini di harapkan mempu memberikan sumbangan pemikiran yang dapat di jadikan sebgai bahan masukan bagi konsumen dalam menentukan label halal terhadap keputusan pembelian.

b. Manfaat Teoritis

Secara teoritis, penelitian ini di harapkan dapat mengembangkan ilmu administrasi bisnis khususnya bagi yang membahas tentang label halal terhadap keputusan pembelian.

c. Manfaat Secara Akademik

Sebagai sumbang pemikiran, perbandingan dan referensi untuk penelitian selanjutnya atau pembahasan masalah yang sama di masa yang akan datang.

BAB II

STUDI KEPUSTAKAAN DAN KERANGKA PIKIR

A. Studi Kepustakaan

Sebagai kerangka berfikir dalam memecahkan masalah pokok yang diajukan dalam usulan penelitian ini, penulis akan memaparkan dan menjelaskan konsep – konsep atau teori yang ada relevansinya untuk mendukung pemecahan permasalahan diatas.

1. Konsep Administrasi Bisnis

Istilah administrasi berasal dari bahasa latin yaitu *ad + ministrare* yang berarti melayani, membantu, menunjang dan memenuhi. Istilah administrasi sama dengan tata usaha, artinya setiap kegiatan yang mengadakan pencatatan berbagai keterangan yang penting didalam usaha/organisasi yang bersangkutan (Kamaluddin, 2017; 2)

Dalam Kamus Besar Bahasa Indonesia (KBBI), administrasi diartikan sebagai berikut:

1. Usaha dan kegiatan yang berkaitan dengan penyelenggaraan kebijaksanaan serta mencapai tujuan;
2. Usaha dan kegiatan yang meliputi penetapan tujuan serta penetapan cara-cara penyelenggaraan pembinaan organisasi;
3. Kegiatan yang berkaitan dengan penyelenggaraan pemerintahan;

4. Kegiatan kantor dan tata usaha.

Administrasi biasanya dikaitkan dengan kegiatan ketatausahaan yang mencakup korespondensi, kesekretariatan, penyusunan laporan dan kearsipan (Siagian dalam Kamaluddin, 2017; 2)

Administrasi niaga atau yang sekarang populer dengan sebutan administrasi bisnis, adalah bagian-bagian dari ilmu-ilmu sosial yang mempelajari proses kerja sama antara dua orang atau lebih dalam upaya mencapai suatu tujuan, merupakan ilmu yang berfokus pada perilaku manusia (Mariati, 2017;34)

Dari uraian diatas dapat disimpulkan bahwa administrasi bisnis adalah kegiatan manusia yang saling berhubungan satu dengan yang lainnya untuk saling membantu dalam mencapai sebuah tujuan dengan kesepakatan tertentu dari pihak-pihak terkait.

2. Konsep Organisasi Bisnis

Istilah organisasi dapat diartikan sebagai suatu perkumpulan atau perhimpunan yang terdiri dari dua atau lebih orang yang memiliki komitmen yang sama dan ikatan formal untuk mencapai tujuan organisasi.

Menurut Hasibuan (2016;5) organisasi adalah suatu sistem perserikatan formal dari dua atau lebih yang telah bekerja sama untuk mencapai tujuan tertentu.

Menurut Siagian (2017;6) organisasi ialah setiap bentuk persekutuan antara dua orang atau lebih yang bekerja bersama serta secara formal terikat dalam rangka pencapaian suatu tujuan yang telah ditentukan dalam ikatan yang mana terdapat seseorang / beberapa orang yang disebut atasan dan seorang / sekelompok orang yang disebut bawahan.

Setiap organisasi berusaha untuk mencapai tujuan organisasinya secara efektif dan efisien. Oleh karena itu, dalam sebuah organisasi dibutuhkan manajemen agar sumber daya organisasi dapat dikelola dan digunakan secara maksimal guna mencapai tujuan dan menjaga keseimbangan diantara tujuan-tujuan yang saling berkaitan dari pihak-pihak yang memiliki kepentingan yang berbeda terhadap organisasi.

Sedangkan bisnis menurut Fuad Riyadi dalam Akhmad Nur Zaron (2007:176) diartikan sebagai suatu kegiatan yang dilakukan oleh manusia untuk memperoleh pendapatan atau penghasilan atau rizki dalam rangka memenuhi kebutuhan dan keinginan hidupnya dengan cara mengelola sumber daya ekonomi secara efektif dan efisien.

Dari teori diatas, penulis dapat menyimpulkan bahwa organisasi bisnis tempat berkumpulnya antara dua orang atau lebih yang terbentuk secara formal yang saling bekerja sama untuk mencapai tujuan tertentu dari pihak yang saling berkaitan untuk memenuhi kebutuhan dan memperoleh pendapatan melalui sumber daya ekonomi yang dikelola secara efektif dan efisien.

3. Konsep Manajemen Bisnis

Manajemen pada hakikatnya berfungsi untuk melakukan aktivitas – aktivitas tertentu didalam sebuah manajemen yang menjadi suatu proses untuk mencapai sasaran dan tujuan yang telah ditetapkan.

Menurut Hasibuan (2016;1) manajemen adalah ilmu dan seni mengatur proses pemanfaatan sumber daya manusia dan sumber-sumber lainnya secara efektif dan efisien untuk mencapai suatu tujuan tertentu.

Menurut Silalahi (2011;7) mendefinisikan bahwa manajemen sebagai proses perencanaan, pengorganisasian, pengatur sumber daya, pengkomunikasian, kepemimpinan, pemotivasian, dan pengendalian pelaksanaan tugas-tugas dan penggunaan sumber-sumber untuk mencapai tujuan organisasi secara efektif dan efisien.

Dalam bisnis, manajemen berperan sebagai elemen-elemen dasar yang selalu ada dan melekat pada proses bisnis yang akan dijadikan acuan oleh manager dalam melaksanakan kegiatan untuk mencapai tujuan.

Dari teori diatas, penulis dapat menyimpulkan bahwa manajemen bisnis merupakan serangkaian proses kegiatan untuk memanfaatkan segala sumber daya secara efektif dan efisien didalam proses bisnis untuk mencapai tujuan organisasi.

4. Konsep Manajemen Pemasaran Bisnis

Pemasaran merupakan salah satu kegiatan-kegiatan pokok yang dilakukan oleh perusahaan dalam mempertahankan kelangsungan hidup perusahaannya, berkembang untuk laba. Kegiatan pemasaran dirancang untuk memberi arti melayani dan memuaskan kebutuhan konsumen yang dilakukan dalam rangka mencapai tujuan perusahaan.

Menurut Kotler (2005;9) manajemen pemasaran adalah proses perencanaan dan pelaksanaan, pemikiran, penetapan harga promosi, serta penyaluran gagasan barang

dan jasa untuk menciptakan pertukaran yang memenuhi sasaran-sasaran individu dalam organisasi.

Manajemen pemasaran menurut Kotler dan Keller (2011;6) diartikan sebagai seni dan ilmu memilih pasar sasaran dan meraih, mempertahankan, serta menumbuhkan pelanggan dengan menciptakan, menghantarkan, dan mengkomunikasikan nilai pelanggan yang umum.

Dari kedua definisi menurut para ahli tersebut, penulis dapat menyimpulkan bahwa manajemen pemasaran bisnis merupakan seni dan ilmu dalam proses menciptakan perencanaan, mempertahankan serta menumbuhkan pelanggan dengan tujuan menciptakan kepuasan pelanggan yang menjadi tujuan dari organisasi.

5. Konsep Label Halal

A. Pengertian Label Halal

Permasalahan label sebenarnya termasuk kedalam ruang lingkup pemasaran. Karena label memegang peranan yang sangat penting dalam strategi pemasaran.

Menurut Stanson dalam Suryani (2008) label adalah bagian sebuah produk yang membawa informasi verbal tentang produk atau tentang penjualnya. Sebuah label bisa merupakan bagian dari kemasan atau pula etiket (tanda pengenal) yang dicantumkan produk.

Boone dan Kurtz (2010) menyatakan bahwa sebuah label dapat membawa nama merek atau simbol, nama dan alamat dari pabrik yang memproduksi, informasi tentang komposisi dan ukuran produk, dan cara penggunaan yang direkomendasikan. Pelabelan yang benar dapat berperan sangat penting dalam menarik perhatian konsumen dan mendorong untuk membeli.

Sobur menjelaskan label halal merupakan salah satu bagian dari simbol tanda ilmiah yang merupakan bagian dari dunia fisik digunakan secara spontan dan tidak sengaja dalam merespon stimuli. Dimana simbol secara sembarang dipilih dan berdasarkan kesepakatan yang tidak memiliki hubungan kausal dengan apa yang direpresentasikannya (dalam jesslyn dan eko harry, 2018)

Qardhawi (Ath-thawil, 2016) mendefinisikan halal sebagai segala perkara yang dibolehkan, tidak mengandung transaksi yang terlarang secara syariat dan telah dilegitimasi oleh syariat untuk memberlangsungkan perkara tersebut.

Dalam Peraturan Pemerintah Nomor 69 Tahun 1999 Tentang Label dan Iklan Pangan, label pangan adalah setiap keterangan mengenai pangan yang berbentuk gambar, tulisan, kombinasi keduanya, atau bentuk lain yang disertakan pada pangan, dimasukkan kedalam, ditempelkan pada, atau merupakan bagian kemasan pangan, yang selanjutnya dalam peraturan pemerintah ini disebut label. Sedangkan di dalam Undang-Undang Nomor 33 Tahun 2014 Tentang Jaminan Produk Halal menyebutkan bahwa yang dimaksud dengan label halal adalah tanda kehalalan suatu produk.

Dari definisi diatas penulis menyimpulkan bahwa label merupakan bagian yang ada didalam sebuah kemasan yang memuat informasi dari pabrik yang memproduksinya melalui bentuk, simbol, nama dan logo. Sedangkan label halal adalah keterangan halalnya suatu produk yang terdapat didalam sebuah kemasan.

B. Klasifikasi Label

1. *Brand label*, yaitu merek yang diberikan pada produk yang dicantumkan pada kemasan.
2. *Descriptive label*, yaitu label yang memberikan informasi objektif mengenai penggunaan, konstruksi / pembuatan, perhatian / perawatan dan kinerja produk, serta karakteristik-karakteristik lainnya yang berhubungan dengan produk.
3. *Grand label*, yaitu label yang mengidentifikasi penilaian kualitas produk dengan satu huruf, angka atau kata. Misalnya buah-buahan dalam kaleng diberi label kualitas A,B dan C.

C. Fungsi Label

Menurut Kotler dan Keller (2009), label mempunyai fungsi sebagai berikut:

1. Pengenal, yaitu label sebagai identitas pengenal produk.
2. Pemingkat, yaitu label dapat menunjukkan kelas produk. Seperti pada produk buah *peach* yang diberi label A, B, C dan seterusnya.
3. Penjelas, yaitu berfungsi untuk menjelaskan tentang produsen, lokasi produksi, waktu produksi, komposisi produk, dan cara penggunaan produk.
4. Promosi, yaitu melalui grafis yang menarik.

D. Proses Labelisasi Halal

Setiap perusahaan yang telah mencantumkan label halal pada setiap kemasan produknya harus telah memiliki sertifikat halal dari LPPOM MUI. Namun sebelum sertifikat halal diberikan kepada perusahaan, ada beberapa proses yang harus dilalui

agar sertifikat halal dapat diberikan. Bagi perusahaan yang ingin memperoleh sertifikat halal LPPOM MUI, baik industri pengolahan (pangan, obat, kosmetika), Rumah Potong Hewan (RPH), dan restoran/katering/dapur, harus melakukan pendaftaran sertifikasi halal dan memenuhi persyaratan sertifikasi halal. Berikut ini adalah tahapan yang dilewati perusahaan yang akan mendaftarkan proses sertifikasi halal (www.halalmui.org,2019)

1. Memahami persyaratan sertifikasi halal dan mengikuti pelatihan SJH. Perusahaan harus memahami persyaratan sertifikasi halal yang tercantum dalam HAS 23000. Selain itu, perusahaan juga harus mengikuti pelatihan SJH (Sistem Jaminan Halal) yang diadakan LPPOM MUI, baik berupa pelatihan reguler maupun pelatihan online (e-training).
2. Menerapkan Sistem Jaminan Halal (SJH). Perusahaan harus menerapkan SJH sebelum melakukan pendaftaran sertifikasi halal, antara lain: penetapan kebijakan halal, penetapan Tim Manajemen Halal, pembuatan Manual SJH, pelaksanaan pelatihan, penyiapan prosedur terkait SJH, pelaksanaan internal audit dan kaji ulang manajemen.
3. Menyiapkan dokumen sertifikasi halal. Perusahaan harus menyiapkan dokumen yang diperlukan untuk sertifikasi halal, antara lain: daftar produk, daftar bahan dan dokumen bahan, daftar penyembelih (khusus RPH), matriks produk, Manual SJH, diagram alir proses, daftar alamat fasilitas produksi, bukti sosialisasi kebijakan halal, bukti pelatihan internal dan bukti audit internal.

4. Melakukan pendaftaran sertifikasi halal (upload data).

Pendaftaran sertifikasi halal dilakukan secara online di sistem *Cerol* (*Certification Online*) melalui website www.e-lppommui.org. Perusahaan harus membaca *user manual Cerol* terlebih dahulu untuk memahami prosedur sertifikasi halal. Perusahaan harus melakukan upload data sertifikasi sampai selesai, baru dapat diproses oleh LPPOM MUI.

5. Melakukan monitoring pre audit dan pembayaran akad sertifikasi. Setelah melakukan upload data sertifikasi, perusahaan harus melakukan monitoring pre audit dan pembayaran akad sertifikasi. Monitoring pre audit disarankan dilakukan setiap hari untuk mengetahui adanya ketidaksesuaian pada hasil pre audit. Pembayaran akad sertifikasi dilakukan dengan mengunduh akad di *Cerol*, membayar biaya akad dan menandatangani akad, untuk kemudian melakukan pembayaran di *Cerol* dan disetujui oleh Bendahara LPPOM MUI.

6. Pelaksanaan audit.

Audit dapat dilaksanakan apabila perusahaan sudah lolos pre audit dan akad sudah disetujui. Audit dilaksanakan di semua fasilitas yang berkaitan dengan produk yang disertifikasi.

7. Melakukan monitoring pasca audit.

Setelah melakukan upload data sertifikasi, perusahaan harus melakukan monitoring pasca audit. Monitoring pasca audit disarankan dilakukan setiap hari untuk mengetahui adanya ketidaksesuaian pada hasil audit, dan jika terdapat ketidaksesuaian agar dilakukan perbaikan.

8. Memperoleh Sertifikat halal.

Perusahaan dapat mengunduh Sertifikat halal dalam bentuk softcopy di Cerol. Sertifikat halal yang asli dapat diambil di kantor LPPOM MUI Jakarta dan dapat juga dikirim ke alamat perusahaan. Sertifikat halal berlaku selama 2 (dua) tahun.

Dalam rentang waktu tersebut, produsen harus bisa menjamin kehalalan produknya. Proses penjaminannya dengan cara pengangkatan Auditor Halal Internal untuk memeriksa dan mengevaluasi Sistem Jaminan Halal (*Halal Assurance System*) di dalam perusahaan. Auditor Halal tersebut disyaratkan harus beragama Islam dan berasal dari bagian terkait dengan produksi halal. Hasil audit oleh auditor ini dilaporkan kepada LPPOM MUI secara periodik (enam bulan sekali) dan bila diperlukan LPPOM MUI melakukan inspeksi mendadak dengan membawa surat tugas.

E. Indikator Label Halal

Label halal diukur menggunakan indikator-indikator (Ahmad, 2018) adalah sebagai berikut:

- a Gambar logo halal, merupakan hasil dari tiruan berupa bentuk atau pola (hewan, orang, tumbuhan dsb.) dibuat dengan coretan alat tulis yang menerangkan tentang halal.
- b Tulisan yang menjelaskan kehalalan produk, merupakan hasil dari menulis yang diharapkan bisa untuk dibaca.
- c Kombinasi Gambar dan Tulisan yang menjelaskan kehalalan produk

merupakan gabungan antara hasil gambar dan hasil tulisan yang dijadikan menjadi satu bagian.

- d Bentuk lainnya yang disertakan dalam kemasan.

6. Konsep Keputusan Pembelian

A. Pengertian Keputusan Pembelian

Menurut Kotler dan Amstrong (2008;30) mengatakan bahwa keputusan pembelian adalah suatu tahap proses keputusan dimana konsumen melakukan pemilihan dan pembelian produk.

Menurut Sangadji dan Sopiah (2013) mendefinisikan keputusan pembelian sebagai pemilihan suatu tindakan dari dua pilihan alternatif atau lebih. Seorang konsumen yang hendak memilih harus memiliki pilihan alternatif.

Dari kedua definisi diatas, penulis menyimpulkan bahwa keputusan pembelian merupakan sebuah proses dalam menentukan dan memilih dalam membeli suatu produk.

B. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian

Ada dua faktor yang mempengaruhi seorang konsumen dalam proses pengambilan keputusan pembelian, yaitu (Boone dan Kurtz, 2010):

1. Pengaruh dari dalam diri

- a. Kebutuhan, yaitu ketidaksesuaian antara keadaan konsumen sebenarnya dengan keadaan yang diharapkan. Seseorang yang sadar bahwa ada

kebutuhan untuk menghilangkan dahaganya, maka dia akan berusaha untuk memperbaiki keadaan tersebut dengan mencari makanan.

- b. Persepsi, yaitu gambaran seseorang terhadap rangsangan yang masuk melalui panca indranya. Saat seseorang melihat logo merek Apple dan Huawei, maka dia memiliki persepsi yang berbeda terhadap masing-masing merek.
- c. Sikap, kondisi suka atau tidak suka seseorang pada kecenderungan dalam evaluasi, perasaan, atau tindakan terhadap sesuatu hal. Berdasarkan pengalamannya terhadap sesuatu, maka sikapnya akan sulit berubah, karena sikap sangat dipengaruhi oleh persepsi.
- d. Pembelajaran, dalam konteks pemasaran, diartikan sebagai pengetahuan atau kemampuan yang didapatkan dari pengalaman yang dapat merubah perilaku konsumen.
- e. Teori konsep diri, yaitu gambaran seseorang terhadap dirinya sendiri. Saat seorang paruh baya memandang dirinya sebagai seorang yang masih muda, maka dia bisa membeli mobil sport dan pakaian yang modis untuk mewujudkan konsepdirinya.

2. Pengaruh dari Lingkungan

- a. Budaya, budaya dapat diartikan sebagai nilai, kepercayaan, kesukaan, dan selera yang diturunkan dari satu generasi ke generasi yang lain. Budaya adalah pengaruh yang sangat besar terhadap keputusan pembelian konsumen.

- b. Keluarga, pada umumnya, setiap orang adalah bagian dari setidaknya dua keluarga, yaitu keluarga dimana dia lahir dan keluarga yang dia bangun saat dewasa. Anggota keluarga mungkin adalah pengaruh yang paling penting terhadap keputusan pembelian karena tingkat kedekatan dan interaksi yang berkelanjutan. Saat kita membeli sesuatu, tidak jarang faktor keluarga yang menentukan keputusan pembeliannya.
- c. Sosial, sebagai seorang konsumen, kita selalu berada dalam beberapa kelompok sosial, seperti sebuah keluarga, saat di sekolah, mengikuti klub basket, klub bela diri, dan lain sebagainya. Dan setiap kelompok tersebut mempengaruhi keputusan pembelian anggotanya.

C. Indikator Keputusan Pembelian

Keputusan pembelian diukur dengan menggunakan indikator-indikator (Kotler dan Keller, 2009) berikut:

1. Pengenalan Masalah

Proses pembelian dimulai ketika pembeli menyadari suatu masalah atau kebutuhan yang dipicu oleh rangsangan internal atau eksternal.

2. Pencarian Informasi

Konsumen sering mencari jumlah informasi yang terbatas. Jumlah dan pengaruh relatif dari sumber-sumber ini bervariasi dengan kategori produk dan karakteristik pembeli.

3. Evaluasi Alternatif

Konsumen akan memberikan perhatian terbesar pada atribut yang menghantarkan manfaat yang memenuhi kebutuhan. Kita sering dapat mensegmentasikan pasar suatu produk berdasarkan atribut yang penting bagi berbagai kelompok konsumen.

4. Keputusan Pembelian

Konsumen membentuk maksud untuk membeli merek yang paling disukai.

5. Perilaku Pasca Pembelian

Setelah pembelian, konsumen mungkin mengalami konflik terhadap fitur yang mengkhawatirkan atau mendengar hal-hal yang menyenangkan tentang merek lain.

7. Penelitian Terdahulu

Tabel II.1 Penelitian Terdahulu

No	Peneliti	Judul	Variabel	Indikator	Hasil
1	2	3	4	5	6
1	Tengku Putri Lindung Bulan, Khairul Fazrin, Muhammad Rizal	Pengaruh label halal dan bonus dalam kemasan terhadap keputusan pembelian pada produk kinder joy pada masyarakat kota langsa	<ul style="list-style-type: none"> • Label halal • Bonus • Keputusan pembelian 	<ul style="list-style-type: none"> • Gambar • Tulisan • Kombinasi gambar dan tulisan • Menempel pada kemasan • Memberikan penawaran dengan manfaat ekstra. • Strategi bertahan terhadap promosi produk baru dari pesaing. • Menghasilkan pesanan penjualan yang lebih besar. • Pengenalan Masalah • Pencarian informasi • Evaluasi alternatif • Keputusan pembelian • Perilaku pasca pembelian 	Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel label halal dan bonus dalam kemasan memberikan pengaruh terhadap variabel keputusan pembelian produk Kinder Joy sebesar 65,7%, dan sisanya 34,3% dipengaruhi oleh variabel- variabel lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

No	Peneliti	Judul	Variabel	Indikator	Hasil
1	2	3	4	5	6
2	Vivi Rahmawati	Pengaruh atribut produk dan label halal terhadap keputusan pembelian produk kosmetik wardah di kota semarang	<ul style="list-style-type: none"> Atribut produk Label halal Keputusan pembelian 	<ul style="list-style-type: none"> Tidak cepat luntur Mudah dibersihkan Terasa ringan dikulit Mengandung vitamin Tidak menimbulkan alergi Ada petunjuk pemakaian Nama merek Reputasi merek Gambar Tulisan Kombinasi gambar dan tulisan Menempel pada kemasan Kebutuhan Pengalaman Banyak alternatif Keyakinan Kecocokan atau ketidakcocokan 	Hasil penelitian menunjukkan bahwa atribut produk dan label halal berpengaruh terhadap variabel keputusan pembelian produk sebesar 77,6% sedangkan sisanya sebesar 22,4% dijelaskan oleh variabel lain yang tidak dapat diajukan dalam penelitian ini.
3	Helsy Zella Rafita	Pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk kosmetik (studi kasus Pada mahasiswa/i fakultas ekonomi dan bisnis islam angkatan 2013-2016 UIN raden intan lampung)	<ul style="list-style-type: none"> Label halal Keputusan pembelian 	<ul style="list-style-type: none"> Gambar Tulisan Kombinasi gambar dan tulisan Menempel pada kemasan Pengenalan kebutuhan Pencarian informasi Evaluasi alternatif 	Hasil penelitian menunjukan bahwa label halal berpengaruh terhadap variabel keputusan pembelian.

No	Peneliti	Judul	Variabel	Indikator	Hasil
1	2	3	4	5	6
				<ul style="list-style-type: none"> Keputusan pembelian Perilaku pasca pembelian 	
4	Ratih Hesty Utami Puspitasari	Analisis pengaruh keputusan pembelian pada kosmetik berlabel halal	<ul style="list-style-type: none"> Label halal harga 	<ul style="list-style-type: none"> Label produk Label merek Label tingkat Keterjangkauan harga Kesesuaian harga dengan kualitas produk Daya saing harga Kesesuaian harga dengan manfaat 	Hasil penelitian menunjukkan bahwa label halal dan harga berpengaruh positif signifikan terhadap pembelian produk kosmetik wardah di swalayan ADA Semarang.
5	Fenti Mayang Sari, Andy Makhrian, Khairil Buldani	Pengaruh label halal dan harga terhadap keputusan membeli produk kosmetik wardah (study pada mahasiswi manajemen universitas Bengkulu)	<ul style="list-style-type: none"> Label halal harga 	<ul style="list-style-type: none"> Gambar Tulisan Kombinasi gambar dan tulisan Menempel pada kemasan Keterjangkauan harga Kesesuaian harga dengan kualitas produk Daya saing harga 	Hasil penelitian menunjukkan bahwa label halal dan harga berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan membeli produk kosmetik wardah.

B. Kerangka Pikir

Kerangka pemikiran merupakan penjabaran baik secara lisan maupun tulisan runtutan logika (alur cerita dan cara pandang) seseorang tentang keterkaitan atau hubungan atau pengaruh salah satu atau sejumlah aspek dengan satu kondisi fenomena tertentu yang sedang dijadikan objek pengamatan.

Sesuai dengan hal yang akan dibahas mengenai pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk *skincare*, maka kerangka pikir dapat dilihat pada gambar berikut ini:

Gambar II.1 : Kerangka Pikir tentang Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau

Sumber : Data olahan penulis, 2021

C. Hipotesis

Menurut Sugiono (2015;120) hipotesis merupakan prediksi atau jawaban sementara terhadap rumusan masalah penelitian, dimana rumusan masalah penelitian telah dinyatakan dalam bentuk kalimat pertanyaan. Dikatakan sementara karena, jawaban yang diberikan baru berdasarkan pada teori yang relevan, belum didasarkan pada fakta-fakta empiris yang diperoleh melalui pengumpulan data.

Jadi, dari latar belakang masalah dan kajian teoritis yang ada maka untuk mempermudah penganalisaan maka penulis merumuskan hipotesis yaitu:

“Diduga bahwa Label halal berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian produk *skincare* pada mahasiswa administrasi bisnis angkatan 2016-2019.”

D. Konsep Operasional

Untuk memperjelas konsep teoritis yang telah dicantumkan dan memperjelas pengertian, maka penulis mengemukakan konsep operasional. Beberapa konsep yang berhubungan langsung dengan penelitian ini baik variabel maupun indikator yakni sebagai berikut:

1. Administrasi

Administrasi adalah proses aktivitas kerja sama sejumlah manusia dalam organisasi untuk mencapai satu atau sejumlah tujuan yang telah disepakati sebelumnya demi mencapai suatu organisasi yang efektif dan efisien demi kelancaran tujuan organisasi tersebut.

2. Organisasi

Organisasi adalah suatu perkumpulan atau perhimpunan yang terdiri dari dua atau lebih orang yang memiliki komitmen yang sama dan ikatan formal untuk mencapai tujuan organisasi.

3. Manajemen

Manajemen adalah proses pemanfaatan sumber daya manusia dan sumber-sumber lainnya secara efektif dan efisien untuk mencapai suatu tujuan tertentu.

4. Manajemen Pemasaran

Manajemen Pemasaran adalah proses perencanaan dan pelaksanaan, pemikiran, penetapan harga promosi, serta penyaluran gagasan barang dan jasa untuk menciptakan pertukaran yang memenuhi sasaran-sasaran individu dalam organisasi.

5. Label Halal

Label halal adalah keterangan halal yang tercantum didalam sebuah kemasan produk yang diproduksi.

Menurut Ahmad (2018), indikator label halal adalah:

- a. Gambar logo halal.
- b. Tulisan yang menjelaskan kehalalan produk.
- c. Kombinasi gambar dan tulisan yang menjelaskan kehalalan produk.
- d. Bentuk lainnya yang disertakan didalam kemasan

6. Keputusan Pembelian

Menurut Kotler dan Amstrong (2008;30) mengatakan bahwa keputusan pembelian adalah suatu tahap proses keputusan dimana konsumen melakukan pemilihan dan pembelian produk.

Keputusan pembelian diukur dengan menggunakan indikator-indikator (Kotler dan Keller, 2009) berikut:

1) Pengenalan Masalah

Proses pembelian dimulai ketika pembeli menyadari suatu masalah atau kebutuhan yang dipicu oleh rangsangan internal atau eksternal.

2) Pencarian Informasi

Konsumen sering mencari jumlah informasi yang terbatas. Jumlah dan pengaruh relatif dari sumber-sumber ini bervariasi dengan kategori produk dan karakteristik pembeli.

3) Evaluasi Alternatif

Konsumen akan memberikan perhatian terbesar pada atribut yang menghantarkan manfaat yang memenuhi kebutuhan. Kita sering dapat mensegmentasikan pasar suatu produk berdasarkan atribut yang penting bagi berbagai kelompok konsumen.

4) Keputusan Pembelian

Konsumen membentuk maksud untuk membeli merek yang paling disukai.

5) Perilaku Pasca Pembelian

Setelah pembelian, konsumen mungkin mengalami konflik terhadap fitur yang mengkhawatirkan atau mendengar hal-hal yang menyenangkan tentang merek lain.

E. Operasional Variabel

Untuk memudahkan arah penelitian ini yang terdiri dari dua variabel, maka dilakukan operasional variabel dengan Skala Ordinal. Ordinal adalah skala yang didasarkan pada rangking diurutkan dari jenjang yang lebih tinggi sampai yang terendah atau sebaliknya (Ridwan, 2015;84). Maka operasional variabel yang tertuang pada tabel II.1 dibawah ini:

Tabel II.2 Operasional Variabel Penelitian Tentang Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019) Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau

Konsep	Variabel	Indikator	Sub Indikator	Skala
1	2	3	4	5
Label halal adalah label yang memuat keterangan halal dengan standar halal menurut agama Islam dan berdasarkan peraturan pemerintah Indonesia. (DPHI, 2011;32)	• Label halal	a) Gambar	<ul style="list-style-type: none"> Standar logo halal Kredibilitas logo halal Pemakai itu sendiri 	Ordinal
		b) Tulisan	<ul style="list-style-type: none"> Jaminan produk halal Pertimbangan pembelian 	Ordinal

Konsep	Variabel	Indikator	Sub Indikator	Skala
1	2	3	4	5
		c) Kombinasi gambar dan tulisan	<ul style="list-style-type: none"> Kejelasan label halal 	Ordinal
		d) Menempel padakemasan	<ul style="list-style-type: none"> Fisik kemasan Kepastian label halal 	Ordinal
Keputusan pembelian adalah suatu tahap proses keputusan dimana konsumen melakukan pemilihan dan pembelian produk. (Kotler dan Amstrong 2008;30)	•Keputusan pembelian	a) Pengenalan masalah	<ul style="list-style-type: none"> Mengumpulkan Informasi Skincare Halal Kebutuhan Ingin Menggunakan Skincare Halal 	Ordinal
		b) Pencarian informasi	<ul style="list-style-type: none"> Menentukan Sumber Informasi Mengumpulkan Informasi dari Media Massa 	
		c) Evaluasi alternatif	<ul style="list-style-type: none"> Mengumpulkan Informasi Skincare Halal Melakukan Penilaian tentang Skincare Halal 	Ordinal
		d) Keputusan Pembelian	<ul style="list-style-type: none"> Pembelian Berdasarkan Faktor Pendapatan Manfaat Produk sesuai yang diharapkan 	Ordinal

Konsep	Variabel	Indikator	Sub Indikator	Skala
1	2	3	4	5
		e) Perilaku pasca pembelian	<ul style="list-style-type: none"> • Adanya Kepuasan Menggunakan Skincare Halal • Melakukan Pembelian Kembali 	Ordinal

Sumber : DPHI, 2011 dan Kotler dan Amstrong, 2008)

F. Teknik Pengukuran

Sebagai pertimbangan dalam menganalisis data yang terkumpul, maka penulis menggunakan pengukuran masing-masing konsep, yaitu:

Pengukuran terhadap setiap indikator variabel penelitian ini menggunakan *skala likert*. *Skala likert* digunakan untuk mengembangkan instrumen yang digunakan untuk mengukur sikap, persepsidan pendapat seseorang, atau sekelompok orang terhadap potensi dan permasalahan suatu objek, perencanaan tindakan, pelaksanaan tindakan, dan hasil tindakan (Sugiyono, 2015;199).

Pengukuran terhadap indikator variabel diklasifikasikan menjadi 5 bagian kategori penelitian yaitu sangat setuju, setuju, cukup setuju, tidak setuju dan sangat tidak setuju. Untuk setiap item pertanyaan yang diajukan per indikator variabel, masing-masing alternatif jawabannya terdiri dari 5 kategori dengan nilai skor sebagai berikut:

Tabel II.3: Pengukuran Skala Likert

Katogori penilaian	Bobot
Sangat Setuju	5
Setuju	4
Cukup Setuju	3
Tidak Setuju	2
Sangat Tidak Setuju	1

Sumber : Sugiyono, 2017;159

Selanjutnya menurut Widoyoko (2021;110), untuk menentukan jarak interval maka digunakan rumus sebagai berikut:

$$\text{Jarak Interval (i)} = \frac{\text{Skor Tertinggi} - \text{Skor Terendah}}{\text{Jumlah Kelas Interval}}$$

Dikarenakan dalam penelitian ini menggunakan sampel 100 orang, maka nilai rata-rata terbesar adalah $100 \times 5 \times 1 = 500$ dan nilai rata-rata terkecil adalah $100 \times 1 \times 1 = 100$, sehingga rata-rata kategorinya adalah sebagai berikut:

$$\text{Interval Skala} = \frac{500 - 100}{5} = 80$$

Hasil perhitungan berdasarkan rumus di atas maka diperoleh interval indeks yang disajikan pada tabel berikut:

Tabel II.4 :Interval Rata-Rata Variabel Berdasarkan Kategori

Interval Rata-rata	Kategori
420-500	Sangat Setuju (SS)
340-419	Setuju (S)
260-339	Cukup Setuju (CS)
180-259	Tidak Setuju (TS)
100-179	Sangat Tidak Setuju (STS)

Sumber: Widoyoko, 2012;110

Variabel label halal (X) memiliki 4 indikator, yaitu : gambar, tulisan, kombinasi gambar dan tulisan serta menempel pada kemasan.

Berdasarkan nilai yang ditetapkan untuk 100 orang responden, dengan nilai skor sangat setuju 5, nilai skor setuju 4, nilai skor cukup setuju 3, nilai skor tidak setuju 2 dan sangat tidak setuju 1.

Untuk mengetahui masing-masing penilaian atas variabel label halal yang terdiri 4 indikator dilihat sebagai berikut:

1. Gambar

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator gambar berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator gambar berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator gambar berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator gambar berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator gambar berada pada interval 100-179.

2. Tulisan

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator tulisan berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator tulisan berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator tulisan berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator tulisan berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator tulisan berada pada interval 100-179.

3. Kombinasi tulisan dan gambar

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator kombinasi tulisan dan gambar berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator kombinasi tulisan dan gambar berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator kombinasi tulisan dan gambar berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator kombinasi tulisan dan gambar berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator kombinasi tulisan dan gambar berada pada interval 100-179.

4. Menempel pada kemasan

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator menempel pada kemasan berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator menempel pada kemasan berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator menempel pada kemasan berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator menempel pada kemasan berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator menempel pada kemasan berada pada interval 100-179.

Selanjutnya untuk variabel Keputusan Pembelian (Y) memiliki 5 indikator, yaitu : pengenalan masalah, pencarian informasi, evaluasi alternatif, keputusan pembelian, dan perilaku pasca pembelian.

Berdasarkan nilai yang ditetapkan untuk 100 orang responden, dengan nilai skorsangat setuju 5, nilai skor setuju 4, nilai skor cukup setuju 3, nilai skor tidak setuju 2 dan sangat tidak setuju 1.

Untuk mengetahui masing-masing penilaian atas variabel Keputusan Pembelian yang terdiri dari indikator yang dapat dilihat sebagai berikut:

1. Pengenalan masalah

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pengenalan masalah berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pengenalan masalah berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pengenalan masalah berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pengenalan masalah berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pengenalan masalah berada pada interval 100-179.

2. Pencarian informasi

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pencarian informasi berada pada interval 420-500

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pencarian informasi berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pencarian informasi berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pencarian informasi berada pada interval 180-259

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator pencarian informasi berada pada interval 100-179.

3. Evaluasi alternatif

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator evaluasi alternatif berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator evaluasi alternatif berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator evaluasi alternatif berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator evaluasi alternatif berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator evaluasi alternatif berada pada interval 100-179.

4. Keputusan pembelian

Sangat Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator keputusan pembelian berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator keputusan pembelian berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator keputusan pembelian berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator keputusan pembelian berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator keputusan pembelian berada pada interval 100-179.

5. Perilaku pasca pembelian

Sangat setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator perilaku pasca pembelian berada pada interval 420-500.

Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator perilaku pasca pembelian berada pada interval 340-419.

Cukup Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator perilaku pasca pembelian berada pada interval 260-339.

Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari

kuesioner mengenai indikator perilaku pasca pembelian berada pada interval 180-259.

Sangat Tidak Setuju : Apabila jumlah persentase yang diperoleh dari kuesioner mengenai indikator perilaku pasca pembelian berada pada interval 100-179.

BAB III

METODE PENELITIAN

A. Tipe Penelitian

Tipe penelitian ini menggunakan tipe penelitian survey asosiatif yaitu penelitian yang bermaksud menggambarkan dan menguji hipotesis hubungan dua variabel atau lebih. Dengan demikian penelitian ini dapat menjelaskan hubungan kausal antara variabel-variabel melalui pengujian hipotesis. Pada penelitian ini penulisan menjelaskan hubungan antara variabel label halal (X) dengan keputusan pembelian (Y).

Kemudian metode penelitian ini menggunakan metode penelitian kuantitatif. Karna metode kuantitatif menurut Sugiono (2017;7) dapat diartikan sebagai metode penelitian yang berlandaskan filsafat positiv, dan digunakan untuk meneliti populasi dan sampel tertentu, pengumpulan data menggunakan instrumen penelitian, analisis data dan bersifat kuantitatif/statistik dengan tujuan untuk menguji hipotesis yang telah ditetapkan. Penelitian kuantitatif lebih menekankan pada penggunaan angka-angka yang membuatnya lebih mendetail dan jelas, selain itu penggunaan table, grafik dan juga diagram sangat memudahkan untuk dibaca.

B. Lokasi Penelitian

Penelitian dilakukan di Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau, Jalan Kharuddin Nasution No.113, Simpang Tiga, Kec. Bukit Raya, Pekanbaru, 28284. Website <http://uir.ac.id>.

Alasan penulis memilih lokasi penelitian ini berdasarkan fenomena-fenomena yang terjadi di lapangan seperti apa Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk Skincare.

C. Populasi dan Sampel Penelitian

1. Populasi Penelitian

Menurut Sugiono (2016;80) populasi merupakan wilayah generalisasi yang terdiri atas: objek/subjek yang mempunyai kualitas dan karakteristik tertentu yang telah ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya. Dalam penelitian ini yang menjadi populasi adalah Mahasiswi jurusan Administrasi Bisnis angkatan 2016-2019.

2. Sampel Penelitian

Sampel adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut (Sugiono;2016;81). Bila populasi besar, dan peneliti tidak mungkin mempelajari semua yang ada pada populasi, misalnya karena keterbatasan dana, tenaga, dan waktu. Maka peneliti dapat menggunakan sampel yang diambil dari

populasi tersebut. Untuk itu sampel yang diambil dari populasi harus betul-betul representatif (mewakili).

Peneliti menggunakan teknik *insidental sampling* karena penentuan sampel berdasarkan kebetulan, yaitu siapa saja yang secara kebetulan /insidental bertemu dengan peneliti dapat digunakan sebagai sampel, bila dipandang orang yang kebetulan ditemui itu cocok sebagai sumber data.

Penentuan ukuran sampel responden menggunakan rumus Slovin (Husein, 2008;78) dalam jurnal (Lydia Herlina Mal dan Gede Agus Mertayas, Vol 13, 2018) sebagai berikut:

$$n = \frac{N}{1 + N (e)^2}$$

Keterangan:

n = Ukuran Sampel

N = Ukuran Populasi

e = kelonggaran ketidak telitian (1%, 5%, 10%)

maka dengan jumlah populasi 390 orang dengan batas kesalahan yang ditoleransi 10% maka sampel penelitian ini adalah:

$$n = \frac{390}{1+39 (0,1)^2} = 99,74$$

Dari hasil diatas dengan tingkat kesalahan 10% maka ukuran sampel dalam penelitian ini adalah 99,74 dan dibulatkan menjadi 100 orang.

Tabel III.1 Jumlah Populasi Dan Sampel Responden Mahasiswi Administrasi Bisnis Fisipol UIR

No	Responden	Populasi	Sampel	Persentase
1	Mahasiswi Administrasi Bisnis angkatan 2016-2019 Fisipol UIR	390	100	100%
	Jumlah	390	100	100%

D. Teknik Penarikan Sampel

Teknik penarikan sampel menurut Sugiono (2016;81) yaitu merupakan teknik untuk menentukan sampel yang akan digunakan dalam penelitian teknik penarikan sampel atau teknik sampling adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi. Adapun dalam teknik penarikan sampel dalam penelitian Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk Skincare Pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Angkatan 2016-2019 yaitu dengan menggunakan teknik *insidental sampling*, yaitu teknik pengambilan sampel yang tidak memberi peluang/kesempatan yang sama bagi setiap unsur (anggota) populasi untuk menjadi anggota sampel.

E. Jenis dan Sumber Data

1. Data Primer, yaitu data yang dikumpulkan dan diperoleh melalui pegamatan langsung ditempat penelitian dengan mengambil data yang dibutuhkan sesuai dengan penelitian berupa kuesioner dan observasi dengan responden, literatur buku-buku dan jurnal serta data-data lainnya yang diperoleh dari objek penelitian.
2. Data Sekunder, yaitu data yang diperlukan untuk menggambarkan situasi tempat penelitian dan yang mendukung hasil penelitian ini. Data yang diperoleh dari dokumen-dokumen dan bahan-bahan yang terdapat pada Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik. Adapun data yang diperlukan berkaitan dengan:
 - a. Sejarah singkat Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik.
 - b. Struktur kepemimpinan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik.
 - c. Jumlah mahasiswi Administrasi Bisnis angkatan 2016-2019 Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik.
 - d. Dan data lain yang mendukung kesempurnaan penyelesaian penelitian yang sedang dilaksanakan penulis.

F. Teknik Pengumpulan Data

Adapun teknik pengumpulan data yang digunakan penulis dalam penelitian ini menggunakan:

1. Studi kepustakaan, digunakan untuk mempelajari teori-teori dan konsep-konsep yang sehubungan dengan masalah yang diteliti penulis pada buku-buku dan jurnal guna memperoleh landasan teoritis yang memadai untuk melakukan pembahasan

2. Angket (kuesioner), merupakan teknik pengumpulan data dengan cara memberi sejumlah pertanyaan tertulis pada responden (subjek) yang dianggap tahu tentang objek penelitian peneliti.
3. Observasi merupakan suatu proses kompleks, suatu proses yang tersusun dari berbagai proses biologis dan psikologis. Dua diantaranya yang terpenting adalah proses-proses pengamatan dan ingatan.

G. Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis

Dalam menganalisa data penulis menggunakan metode kuantitatif sebagai metode yang penelitian berlandaskan pada filsafat positivism, digunakan untuk meneliti pada populasi atau sampel tertentu, pengumpulan data menggunakan instrumen penelitian, analisis data bersifat kuantitatif atau statistik, dengan tujuan untuk menguji hipotesis yang telah ditetapkan (Sugiyono, 2016;63)

1. Teknik Analisis Data

Analisis data metode kuantitatif yaitu metode yang menunjukkan kepada riset dalam bentuk rumus-rumus. Untuk mengetahui seberapa besar pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk kosmetik. Maka penulis menggunakan analisis yang hanya melibatkan dua variabel (X) dan (Y), yaitu:

1) Uji Validitas dan Reliabilitas Instrumen

a. Uji Validitas

Uji validitas digunakan untuk mengatur sah (valid) atau setidaknya suatu kuesioner. Suatu kuesioner dikatakan valid jika pertanyaan pada

kuesioner mampu mengungkap sesuatu yang akan diukur oleh kuesioner tersebut. Uji validitas dihitung dengan membandingkan nilai r hitung (*correlated item - total correlation*) dengan nilai r tabel. Jika r hitung $> r$ tabel (pada taraf signifikansi 5%) dan nilai positif maka butir atau pertanyaan tersebut dinyatakan valid (Ghozali, 2004;45).

b. Uji Reliabilitas

Uji reliabilitas yaitu uji yang digunakan untuk mengukur suatu kuesioner yang merupakan indikator dari variabel atau konstruk. Suatu kuesioner dikatakan reliabel atau handal jika jawaban seseorang terhadap pertanyaan adalah konsisten atau stabil dari waktu ke waktu. Keandalan menyangkut kekonsistenan jawaban jika diujikan berulang pada sampel yang berbeda. SPSS memberikan fasilitas untuk mengukur reliabilitas dengan uji statistik *Cronbach Alpha* (α). Suatu konstruk atau variabel dikatakan reliabel jika memberikan nilai *Cronbach Alpha* $> 0,60$ (Ghozali,2005;41).

2) **Mentukan Model dan Persamaan Regresi linear Sederhana**

Menurut Sugiyono (2013;261) “Analisis regresi linear sederhana didasarkan pada hubungan fungsional ataupun kausal satu variabel independen dengan satu variabel dependen”. Analisis regresi linear sederhana digunakan untuk memprediksi berapa jauh perubahan nilai variabel dependen, bila nilai variabel independen berubah-ubah atau naik turun.

Adapun persamaan umum regresi linear sederhana adalah:

$$Y = a + bX$$

Dimana :

Y = Keputusan Pembelian

X = Label Halal

a = Konstanta

b = Koefisien Regresi

2. Uji Hipotesis

a. Uji - t

Uji t statistik bertujuan untuk menguji pengaruh secara parsial antara variabel bebas terhadap variabel tidak bebas dengan mengasumsikan bahwa variabel lain dianggap konstan.

Uji t dilakukan dengan menggunakan $\alpha = 5\%$. Bila nilai t_{hitung} lebih besar atau sama besar dengan t_{tabel} berarti variabel tersebut signifikan, artinya terdapat pengaruh yang signifikan variabel independen secara parsial. Dengan kriteria pengujian adalah sebagai berikut:

- a) Jika nilai $t_{hitung} \geq t_{tabel}$ atau $p \text{ value} \leq \alpha$, maka H_0 ditolak dan H_a diterima, dengan kata lain variabel independen secara parsial berpengaruh terhadap dependen, sebaliknya;

- b) Jika $t_{hitung} \leq t_{tabel}$ atau $p \text{ value} \geq \alpha$, maka H_0 diterima dan H_a ditolak, dengan kata lain variabel independen secara parsial tidak berpengaruh terhadap variabel dependen.

b. Koefisien Determinasi (R^2)

Untuk mengetahui besarnya persentase sumbangan variabel bebas secara bersama-sama (menyeluruh) terhadap variabel tak bebas dilakukan dengan cara menghitung angka koefisien determinasi (R^2) dari fungsi permintaan semakin besar nilai R^2 (mendekati 1) maka semakin tepat suatu regresi linear yang dipergunakan sebagai pendekatan terhadap hasil suatu penelitian. Persamaan regresi selalu disertai nilai R^2 sebagai ukuran kecocokan.

BAB IV

DISKRIPSI LOKASI PENELITIAN

A. Sejarah Ringkas Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik UIR

Universitas Islam Riau atau disingkat dengan UIR merupakan salah satu perguruan tinggi tertua di Provinsi Riau, Universitas ini berdiri pada 4 September 1962 bertepatan dengan 23 Zulkaidah 1382 H, dibawah Yayasan Lembaga Pendidikan Islam (YLPI) Riau yang diresmikan oleh Menteri Agama RI yang dituangkan dalam piagam dan ditandatangani pada 18 April 1963. UIR bertempat di Pekanbaru dengan alamat Jalan Kaharuddin Nasution No. 113 Perhentian Marpoyan, Pekanbaru Provinsi Riau.

Pada awal berdirinya Universitas Islam Riau ini hanya memiliki satu areal kampus yang terletak dipusat kota Pekanbaru yaitu dijalan Prof. Mohd. Ymin, S.H, bangunan gedung tingkat II. Dan hanya memiliki satu fakultas yaitu Fakultas Agama dengan dua jurusan. Adapun kedua jurusan tersebut adalah Jurusan Hukum dan Tarbiyah, dengan dekan pertama H.A Kadir Abbas, S.H.

Unversitas Islam Riau terus mengembangkan pembangunannya. Berkat kegigihan pimpinan YLPI Riau maka diusahakan pembelian lahan di KM 11 Perhentian Marpoyan seluas 65 Ha. Pada tahun 1983 dilaksanakan pembangunan yang pertama kalinya untuk gedung Fakultas Pertanian, sehingga ditahun yang sama Pertanian resmi menempati gedung baru di Perhentian Marpoyan.

Di lahan inilah pembangunan terus dilakukan dan membangun semua gedung Fakultas. Pada tahun akademis 1990/1991 semua Fakultas di lingkungan

Universitas Islam Riau resmi menempati kampus baru yang terletak di Perhentian Marpoyan, KM 11 seluas 65 Ha, yang telah memperoleh hak guna bangunan atas nama Yayasan Pendidikan Islam.

Salah satu fakultas yang ada di lokasi Perhentian Marpoyan yaitu Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau, adalah salah satu dari 9 Fakultas yang terdapat dalam struktur organisasi Universitas Islam Riau. Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik berdiri setelah 20 tahun Universitas beroperasi sebagai salah satu lembaga resmi penyelenggara pendidikan tinggi di Riau. Fakultas ini berdiri tepatnya pada 1982. Tanggal berdirinya fisipol UIR merupakan tanggal direalisasikannya SK Kompetisi Wilayah 1 Medan NO.013/PD/Kop.I/1982 TENTANG: Izin Operasional Fisipol UIR.

Pada awal beroperasinya fakultas hanya memiliki dua program studi yaitu Ilmu Pemerintahan dan Administrasi Negara. Namun, Fakultas ini terus mengalami perkembangan dari tahun ketahun, sehingga saat ini sudah memiliki empat jurusan dan enam program studi. Adapun jurusan dan Program Studi yang ada didalam Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, yaitu:

1. Jurusan Ilmu Pemerintahan (Program Studi Ilmu Pemerintahan);
2. Jurusan Ilmu Administrasi (Program Studi Publik, Bisnis Dan Perkantoran);
3. Jurusan Kriminologi (Program Studi Ilmu Kriminologi);
4. Jurusan Hubungan Internasional (Program Studi Hubungan Internasional).

B. Struktur Organisasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Struktur organisasi merupakan gambaran yang menginformasikan wewenang dan tanggung jawab baik secara vertikal maupun horizontal, dan juga memberikan gambaran tentang satuan kerja dalam suatu organisasi. Struktur organisasi memiliki peran penting dalam mencapai tujuan bagi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau yang disusun berdasarkan ketentuan dengan tujuan menjelaskan seluruh fungsi, kewajiban dan tanggung jawab personil setiap bidang atau bagian yang sudah ditempati.

Struktur organisasi baiknya disusun fleksibel atau mudah untuk disesuaikan dengan perubahan-perubahan yang terjadi tanpa mempengaruhi kelancaran aktivitas yang sedang berlangsung. Berikut merupakan bentuk struktur organisasi FISIPOL UIR :

Gambar IV.1: Struktur Organisasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Islam Riau

BAB V

HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

Dalam pelaksanaan penelitian tentang Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk Skincare (Studi Kasus Pada Mahasiswi Administrasi Bisnis FISIPOL UIR Angkatan 2016-2019), peneliti mengambil data yang dibutuhkan untuk membuat kesimpulan. Adapun data dan hasil tanggapan responden yang dilakukan dalam penelitian ini akan dipaparkan sebagai berikut :

A. Identitas Responden

Identitas responden merupakan keterangan yang diperoleh dari responden berupa data kuesioner yang disebarkan oleh penulis yang berisikan mengenai angkatan dan jurusan responden yang merupakan konsumen yang melakukan pembelian produk *skincare* berlabel halal pada mahasiswi administrasi bisnis di Universitas Islam Riau. Maka terlebih dahulu akan dianalisis identitas responden yang menjadi sampel pada penelitian ini yaitu 100 responden. Untuk lebih jelasnya mengenai hal tersebut maka dapat dilihat pada keterangan berikut ini :

1. Angkatan

Angkatan dalam penelitian ini mengacu kepada tahun masuk yang sama dalam suatu jurusan, seperti angkatan 2016 jurusan administrasi bisnis. Dalam penelitian ini penulis membatasi pengambilan sampel hanya pada angkatan 2016-

2019. Hal ini dikarenakan peneliti hanya memperoleh data dari angkatan 2016-2019.

Tabel V.1 : Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan

No	Angkatan	Frekuensi	Persentase (%)
1	2016-2019	100	100%
Jumlah		100	100%

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

2. Jenis Kelamin

Dalam penelitian ini penulis hanya mengkhususkan pengambilan sampel kepada yang berjenis kelamin perempuan. Hal ini dikarenakan responden yang dibutuhkan oleh peneliti adalah perempuan saja. Pengumpulan data melalui kuesioner berdasarkan karakteristik konsumen dari segi jenis kelamin dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.2 : Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin

No	Jenis Kelamin	Frekuensi	Persentase (%)
1	Perempuan	100	100%
2	Laki-laki	0	0%
Jumlah		100	100%

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel diatas, diketahui bahwa 100 responden yaitu konsumen yang melakukan pembelian produk *skincare* berlabel halal pada mahasiswi administrasi bisnis di Universitas Islam Riau adalah 100% berjenis kelamin perempuan. Hal ini karena *skincare* berlabel halal merupakan produk yang lebih dominan digunakan oleh perempuan untuk merawat kulit dengan bermacam-macam produk yang disediakan.

3. Jurusan

Jurusan merupakan bagian dari suatu fakultas atau sekolah tinggi yang bertanggung jawab untuk mengelola dan mengembangkan suatu bidang studi.

Sehingga dalam penelitian ini peneliti membatasi hanya pada jurusan administrasi bisnis di Universitas Islam Riau saja.

Tabel V.3 : Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan

No	Jurusan	Frekuensi	Persentase (%)
1	Administrasi Bisnis	100	100%
Jumlah		100	100%

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

B. Hasil dan Pembahasan Data Indikator Variabel Label Halal

Hasil dan pembahasan data indikator variabel label halal dapat dibagi menjadi 4 jenis, yaitu gambar, tulisan, kombinasi gambar dan tulisan dan menempel pada kemasan yang dapat dirincikan sebagai berikut:

1. Gambar

Gambar merupakan merupakan hasil dari tiruan berupa bentuk atau pola (hewan, orang, tumbuhan dsb) dibuat dengan coretan alat tulis. Dalam pengukuran indikator gambar terdapat 3 (tiga) sub indikator sebai berikut:

a. Standar logo halal

Standar logo halal adalah ukuran logo halal yang dijadikan patokan di dalam suatu kemasan. Logo halal menjamin kehalalan suatu produk. Logo halal dikeluarkan oleh MUI dan penempatan logo pada kemasan makanan diatur oleh BPOM. Logo halal akan dijadikan pertimbangan oleh konsumen, khususnya yang beragama Islam untuk membeli suatu produk (Rizki, 2019). Untuk mengetahui seberapa pentingnya standar logo halal dalam sebuah produk *skincare* dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.4 : Tanggapan responden tentang standar logo halal dalam pembuatan produk *skincare*

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	87	435	87%
2	Setuju	4	12	48	12%
2	Cukup Setuju	3	1	3	1%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	487	100%
Skor Terakhir					487
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.4 diatas dapat disimpulkan dari 100 orang responden menyatakan tentang standar logo halal pada produk *skincare*. Reponden yang memberikan jawaban sangat setuju yaitu sebanyak 87 orang dengan persentase 87%, responden yang menjawab setuju sebanyak 12 orang dengan persentase 12%, responden yang menjawab cukup setuju sebanyak 1 orang dengan persentase 1%, responden yang menjawab tidak setuju tidak ada dan responden yang menjawab sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 487 dan apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor yang berada pada 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* memperesepsikan bahwa standar logo halal menjadi sebuah patokan atau ukuran dalam memilih sebuah produk.

b. Kredibilitas logo halal

Kredibilitas logo halal adalah tingkat kepercayaan suatu logo pada suatu produk di mata konsumen atau pelanggan. Kredibilitas merupakan kombinasi dari reputasi dan profil kredit logo produk. Munculnya rasa aman dan nyaman dalam

mengonsumsi produk tersebut akan meningkatkan kepercayaan serta minat belinya (Wibowo dan Mandusari, 2018). Untuk mengetahui kredibilitas logo halal dalam sebuah produk *skincare* dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.5 : Tanggapan responden tentang kredibilitas logo halal pembuatan dalam produk *skincare*

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	85	425	85%
2	Setuju	4	13	52	13%
2	Cukup Setuju	3	2	6	2%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	483	100%
Skor Terakhir					483
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.5 diatas dapat diketahui dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang kredibilitas logo halal pada produk *skincare*. Responden yang memberikan jawaban sangat setuju sebanyak 85 orang dengan persentase 85%, responden yang menjawab setuju sebanyak 13 orang dengan persentase 13%, responden yang menjawab cukup setuju sebanyak 2 orang dengan persentase 2%, responden yang menjawab tidak setuju tidak ada, dan responden yang menjawab sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 483 dan apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor yang berada pada 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* memperesepsikan gambar melalui kredibilitas logo sebagai produk yang menggunakan bahan yang terjamin kualitas dan kehalalannya dengan berlabelkan halal dari MUI pada kemasannya.

c. Pemakai itu sendiri

Konsumen memperesepsikan suatu produk saat menggunakan produk tersebut. Untuk mengetahui bagaimana responden memperesepsikan penggunaan produk dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.6 : Tanggapan responden tentang pemakai itu sendiri

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	79	395	79%
2	Setuju	4	18	72	18%
2	Cukup Setuju	3	3	9	3%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	476	100%
Skor Terakhir					476
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.6 diatas dapat diketahui bahwa dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang pemakai itu sendiri yang menggunakan produk *skincare*. Responden yang menjawab sangat setuju 79 orang dengan persentase 79%, responden yang menjawab setuju 18 orang dengan persentase 18%, responden yang menjawab cukup setuju 3 orang dengan persentase 3%, responden yang menjawab tidak setuju tidak ada dan responden yang menjawab sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 476 dan apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor yang berada pada 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* memperesepsikan halal melalui pemakai itu sendiri yaitu produk *skincare* yang digunakan halal dan baik digunakan oleh konsumen.

2. Tulisan

Tulisan merupakan hasil dari menulis yang diharapkan bisa untuk dibaca. Dalam pengukuran indikator tulisan terdapat 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Jaminan Produk Halal

Seorang muslim didorong untuk memperoleh makanan, obat, dan kosmetika yang halal dengan standar kualitas yang tinggi. Bagi seorang muslim, sudah menjadi kewajibannya untuk mengkonsumsi produk apapun yang halal (Sayekti, 2014).

Jaminan produk halal merupakan penilaian yang diberikan oleh responden tentang jaminan produk halal pada produk *skincare* berdasarkan tulisan yang tertera pada produk *skincare*. Berikut tanggapan responden tentang jaminan produk halal pada produk *skincare*.

Tabel V.7 : Tanggapan responden tentang jaminan produk halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	78	390	78%
2	Setuju	4	19	76	19%
2	Cukup Setuju	3	2	6	2%
4	Tidak Setuju	2	1	2	1%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	474	100%
Skor Terakhir					474
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.7 diatas dapat diketahui bahwa dari 100 orang responden yang menyatakan tentang jaminan produk halal produk *skincare*. Responden yang menjawab sangat setuju sebanyak 78 orang dengan frekuensi 78%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 19 orang dengan presentase 19%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 2 orang dengan presentase 2%, responden

dengan jawaban tidak setuju sebanyak 1 orang dengan presentase 1% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 474 dan apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang reponden maka dapat masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor yang berada pada 420-500, responden yang menjadi konsumen memperesepsikan tulisan sebagai jaminan kehalalan sebuah produk yang tertera didalam sebuah kemasan produk.

b. Pertimbangan Pembelian

Pertimbangan pembelian merupakan faktor yang memperngaruhi konsumen dalam membeli sebuah produk yang akan digunakannya. Setiap orang memiliki gaya hidup yang berbeda-beda, kemudian gaya hidup ini akan mempengaruhi budaya konsumsi dan juga barang barang yang biasa mereka konsumsi (Oktaviani, 2019). Dalam hal ini yang menjadi pertimbangan pembelian sebuah produk *skincare* halal. Berikut tanggapan responden tentang pertimbangan pembelian produk *skincare* halal.

Tabel V.8 : Tanggapan responden tentang pertimbangan pembelian

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	75	375	75%
2	Setuju	4	20	80	20%
2	Cukup Setuju	3	4	12	4%
4	Tidak Setuju	2	1	2	1%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	469	100%
Skor Terakhir					469
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.8 dapat diketahui bahwa dari 100 orang responden yang menyatakan tanggapan tentang pertimbangan pembelian pada produk *skincare* halal. Responden yang memberikan jawaban sangat setuju sebanyak 75 orang dengan frekuensi 75%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 20 orang dengan frekuensi sebanyak 20%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 4 orang dengan frekuensi 4% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 465 yang apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju dengan rentang skor 420-500. Responden yang menjadi konsumen produk *skincare* halal mempersepsikan tulisan menjadi salah satu faktor dalam pertimbangan pembelian produk *skincare* halal.

3. Kombinasi Gambar dan Tulisan

Kombinasi gambar dan tulisan merupakan penggabungan dari hasil gambar dan tulisan yang dijadikan menjadi satu bagian. Dalam pengukuran indikator kombinasi gambar dan tulisan terdapat 1 (satu) subindikator sebagai berikut:

a. Kejelasan Label Halal

Menurut Utami (dalam Apriyanti dan Heruwaasto, 2019), kejelasan label halal sangat penting bagi umat Muslim dalam mengkonsumsi makanan dan minuman. Kejelasan label halal merupakan salah satu faktor yang dijadikan acuan konsumen dalam memilih produk yang digunakannya. Dalam hal ini yang menjadi acuan untuk kejelasan label halal melalui kombinasi gambar dan tulisan yang terdapat pada kemasan produk *skincare* halal. Berikut tanggapan responden mengenai kejelasan label halal.

Tabel V.9 : Tanggapan responden tentang kejelasan label halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	61	305	61%
2	Setuju	4	22	88	22%
2	Cukup Setuju	3	9	27	9%
4	Tidak Setuju	2	8	16	8%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	436	100%
Skor Terakhir					436
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.9 dapat diketahui bahwa dari 100 responden yang menyatakan tanggapan tentang kejelasan label halal pada produk *skincare* halal. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 61 orang dengan frekuensi 61%, responden dengan tanggapan setuju sebanyak 22 orang dengan frekuensi 22%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 9 orang dengan persentase 9%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 8 orang dengan frekuensi 8% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 436 dengan rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* halal memperespsikan kombinasi gambar dan tulisan menjadi faktor dalam menentukan kejelasan label halal dalam suatu produk *skincare*.

4. Menempel pada Kemasan

Menempel pada kemasan dapat diartikan sebagai sesuatu yang melekat pada kemasan. Dalam pengukuran indikator menempel pada kemasan terdapat 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Fisik Kemasan

Kemasan adalah pelindung dari suatu barang, baik barang biasa maupun barang-barang hasil produksi (Ferdinand, 2008). Fisik kemasan merupakan wujud dari bentuk suatu kemasan ataupun pembungkus yang bertujuan untuk melindungi produk, selain itu juga bertujuan sebagai alat pemasaran dan juga untuk membangun identitas brand serta meningkatkan penjualan. Berikut tanggapan responden tentang fisik kemasan.

Tabel V.10 : Tanggapan responden tentang fisik kemasan

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	61	305	61%
2	Setuju	4	24	96	24%
2	Cukup Setuju	3	8	24	8%
4	Tidak Setuju	2	7	14	7%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	439	100%
Skor Terakhir					439
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.10 dapat dilihat bahwa dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang fisik kemasan pada produk *skincare* halal. Responden dengan tanggapan sangat setuju sebanyak 61 orang dengan frekuensi 61%, responden dengan tanggapan setuju sebanyak 24 orang dengan frekuensi 24%, responden dengan tanggapan cukup setuju sebanyak 8 orang dengan frekuensi 8%, responden dengan tanggapan tidak setuju sebanyak 7 orang dengan frekuensi 7% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 439 dan apabila dikaitkan dengan jumlah 100 orang

responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju dengan rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* halal memperesepsikan menempel pada kemasan melalui fisik kemasan yang ada didalam sebuah produk *skincare*.

b. Kepastian Label Halal

Menurut Tambunan (dalam Hasan, 2014) mengkonsumsi produk halal menurut keyakinan agama (islam) dan/atau demi kualitas hidup dan kehidupan merupakan hak warga negara yang dijamin dalam Undang-Undang Dasar 1945, khususnya Undang-Undang Perlindungan Konsumen Nomor 8 Tahun 1999.

Kepastian label halal adalah memastikan suatu produk yang digunakan telah mencantumkan label halal pada kemasannya. Berikut ini bagaimana tanggapan responden tentang kepastian label halal.

Tabel V.11 : Tanggapan responden tentang kepastian label halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	59	295	59%
2	Setuju	4	25	100	25%
2	Cukup Setuju	3	8	24	8%
4	Tidak Setuju	2	8	16	8%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	435	100%
Skor Terakhir					435
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.11 dapat dilihat dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang kepastian label halal pada produk *skincare* halal. Responden dengan jawaban sangat setuju 59 orang dengan persentase 59%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 25 orang dengan persentase 25%, responden

dengan jawaban cukup setuju sebanyak 8 orang dengan persentase 8%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 8 orang dengan persentase sebanyak 8% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 435 yang apabila dikaitkan dengan dengan 100 orang responden maka masuk kedalam kategori sangat setuju dengan rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* halal mempersepsikan kepastian label halal yang tercantum di dalam kemasan menjadi keharusan dalam sebuah produk *skincare*

Tabel V.12 Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Label Halal pada Produk *Skincare*

Pernyataan	Frekuensi					Jumlah	Skor	Kriteria
	SS	S	CS	TS	STS			
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Standar logo halal dalam pembuatan <i>skincare</i>	81	12	1	0	0	100	487	Sangat Setuju
Kredibilitas logo halal dalam pembuatan <i>skincare</i> halal	85	13	2	0	0	100	483	Sangat Setuju
Pemakai itu sendiri	79	18	3	0	0	100	476	Sangat Setuju
Jaminan produk halal	78	19	2	1	0	100	474	Sangat Setuju
Pertimbangan pembelian	75	20	4	1	0	100	469	Sangat Setuju
Kejelasan label halal	61	22	9	8	0	100	436	Sangat Setuju
Fisik kemasan	61	24	8	7	0	100	439	Sangat Setuju
Kepastian label halal	59	25	8	8	0	100	435	Sangat Setuju
Jumlah	579	153	37	25	0	800	3699	
Rata-rata	72,4	19,1	4,6	3,1	0	100	462,4	Sangat Setuju
Persentase (%)	57,9	15,3	3,7	2,5		100		

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel di atas skor terakhir tanggapan responden mengenai label halal produk *skincare* adalah sebesar 462,4 yang artinya konsumen produk

skincare berlabel halal adalah sangat setuju dengan label halal pada produk *skincare*.

C. Hasil dan Pembahasan Data Indikator Variabel Keputusan Pembelian

Hasil dan pembahasan data indikator variable label halal dapat dibagi menjadi 5 jenis, yaitu

1. Pengenalan Masalah

Proses ini dimulai ketika pembeli telah menyadari adanya masalah atau kebutuhan. Kebutuhan ini disebabkan karna adanya rangsangan baik dari internal maupun eksternal. Dalam pengukuran indikator pengenalan masalah terdapat 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Mengumpulkan Informasi *skincare* berlabel halal

Mengumpulkan informasi *skincare* berlabel halal adalah upaya maupun cara yang diperoleh untuk mendapatkan informasi yang dibutuhkan. Pencarian informasi dan evaluasi merupakan hal yang dilakukan konsumen sebelum melakukan keputusan pembelian (Aji dan Zuhroh, 2016). Berikut ini merupakan tanggapan mengenai mengumpulkan informasi *skincare* berlabel halal:

Tabel V.13 : Tanggapan responden tentang mengumpulkan informasi *skincare* berlabel halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	68	340	68%
2	Setuju	4	20	80	20%
2	Cukup Setuju	3	6	18	6%
4	Tidak Setuju	2	6	12	6%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	450	100%
Skor Terakhir					450
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.13 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang pengumpulan informasi *skincare* berlabel halal. Responden yang memberikan jawaban sangat setuju sebanyak 68 orang dengan frekuensi 68%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 20 orang dengan persentase 20%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 6 orang dengan persentase 6%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 6 orang dengan persentase 6% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 450 dan bila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dengan rentang skor yang berada pada 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* berlabel halal mengambil keputusan membeli produk tersebut karna memperoleh informasi melalui keluarga, teman dan kerabat yang telah lebih dahulu mengetahui produk tersebut.

b. Kebutuhan ingin menggunakan *skincare* halal

Kebutuhan ingin menggunakan *skincare* halal adalah suatu hal yang diperlukan sesuai dengan fungsi utama, yaitu untuk menunjang penampilan sehari-hari. Pengenalan kebutuhan akan menyebabkan tekanan kepada konsumen sehingga adanya dorongan pada dirinya. Teori kebutuhan Maslow mengemukakan lima kebutuhan manusia sebagai berikut: kebutuhan fisiologis, kebutuhan rasa aman, kebutuhan sosial, kebutuhan ego, kebutuhan aktualisasi diri (Marlius, 2017).

Berikut ini merupakan jawaban responden mengenai kebutuhan ingin menggunakan *skincare* halal:

Tabel V.14 : Tanggapan responden tentang kebutuhan ingin menggunakan *skincare* halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	67	335	67%
2	Setuju	4	25	100	25%
2	Cukup Setuju	3	6	18	6%
4	Tidak Setuju	2	2	4	2%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	457	100%
Skor Terakhir					457
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.14 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden yang menyatakan tentang kebutuhan ingin menggunakan *skincare* halal. Responden yang memberikan jawaban sangat setuju sebanyak 67 orang dengan persentase 67%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 25 orang dengan persentase 25%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 6 orang dengan persentase 6%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 2 orang dengan persentase 2% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 457 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal karna menjadikan *skincare* itu sebagai bagian kebutuhan dalam menunjang penampilan.

2. Pencarian Informasi

Konsumen yang ingin terpenuhi kebutuhannya akan terdorong untuk mencari informasi mengenai produk yang diinginkannya. Dalam pengukuran indikator pencarian informasi terdapat 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Menentukan sumber informasi

Menentukan sumber informasi merupakan upaya dalam menentukan segala hal yang bisa digunakan oleh seseorang hingga mengetahui semua hal yang dicari. Menentukan sumber informasi merupakan tahap konsumen mencari dan memperoleh pengetahuan tentang barang yang dibutuhkan, dari sumber-sumber informasi utama dimana konsumen dibagi menjadi empat kelompok: pribadi, komersial, publik dan eksperimental (Bulan, 2016).

Untuk mengetahui bagaimana persepsi responden menentukan sumber informasi dalam pembelian produk *skincare* halal dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.15 : Tanggapan responden tentang menentukan sumber informasi

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	65	325	65%
2	Setuju	4	26	104	26%
2	Cukup Setuju	3	6	18	6%
4	Tidak Setuju	2	3	6	3%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	453	100%
Skor Terakhir					453
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.15 dapat dilihat dari 100 orang responden yang menyatakan tanggapan tentang menentukan sumber informasi *skincare* halal. Responden yang memberikan jawaban sangat setuju sebanyak 65 orang dengan persentase 65%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 26 orang dengan persentase 26%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 6 orang dengan persentase 6%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 3 orang dengan persentase 3%, dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju

tidak ada. Jumlah bobot responden adalah 453 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang, maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal memperoleh informasi melalui keluarga, teman, dan kerabat yang telah tahu lebih dahulu mengenai informasi tersebut.

b. Mengumpulkan Informasi Melalui Media Massa

Mengumpulkan informasi melalui media massa adalah usaha untuk mengumpulkan atau memperoleh informasi mengenai produk *skincare* berlabel halal melalui media massa.

Menurut Tuten dalam Wenats (2012) pemasaran melalui media sosial adalah salah satu bentuk periklanan yang menggunakan media social community dimana pengiklan (produsen atau pemilik merek) dapat langsung berinteraksi dan membangun dialog dengan para konsumennya. Untuk mengetahui bagaimana persepsi responden mengenai pengumpulan informasi melalui media massa, sebagai berikut:

Tabel V.16 : Tanggapan responden tentang mengumpulkan informasi melalui media massa

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	66	330	66%
2	Setuju	4	30	120	30%
2	Cukup Setuju	3	2	6	2%
4	Tidak Setuju	2	2	4	2%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	460	100%
Skor Terakhir					460
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.16 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden menyatakan tanggapan tentang mengumpulkan informasi melalui media massa. Responden dengan jawaban sangat tidak setuju sebanyak 66 orang dengan persentase 66%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 30 orang dengan persentase 30%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 2 orang dengan persentase 2%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 2 orang dengan persentase 2% dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden adalah sebanyak 460 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk dalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal mengambil keputusan untuk membeli karna memperoleh informasi melalui media massa.

3. Evaluasi Alternatif

Evaluasi alternatif merupakan tahap proses keputusan pembelian dimana konsumen menggunakan informasi untuk mengevaluasi berbagai alternatif dalam serangkaian pilihan. Evaluasi alternatif dalam pengambilan keputusan pembelian dilakukan dengan 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Mengumpulkan Informasi *Skincare* Halal

Pencarian informasi dan evaluasi merupakan hal yang dilakukan konsumen sebelum melakukan keputusan pembelian (Aji dan Zuhroh, 2016). Pada tahap ini responden dapat mengumpulkan mengenai informasi tentang *skincare* halal sebelum digunakan. Untuk mengetahui bagaimana tanggapan responden mengumpulkan *skincare* halal dapat dilihat sebagai berikut:

Tabel V.17 : Tanggapan responden tentang mengumpulkan informasi *skincare* halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	70	350	70%
2	Setuju	4	26	104	26%
2	Cukup Setuju	3	4	12	4%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	466	100%
Skor Terakhir					466
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.17 diatas dapat dilihat dari jumlah 100 orang responden yang memberikan tanggapan tentang mengumpulkan informasi *skincare* halal. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 70 orang dengan persentase 70%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 26 orang dengan persentase 26%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 4 orang dengan persentase 4%, dan responden dengan jawaban tidak setuju dan sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 466 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal mengumpulkan informasi *skincare* halal yang sesuai dengan kebutuhannya.

b. Melakukan Penilaian Tentang *Skincare* Halal

Penilai (*evaluator*), yaitu orang yang memberikan umpan balik tentang kemampuan produk yang dipilih dalam memberikan kepuasan (Dessyana, 2013). Pada tahapan ini responden diminta untuk menilai tentang produk *skincare* halal.

Untuk mengetahui bagaimana tanggapan responden dalam melakukan penilaian tentang *skincare* halal dapat dilihat sebagai berikut:

Tabel V.18 : Tanggapan responden tentang melakukan penilaian tentang *skincare* halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	72	360	72%
2	Setuju	4	27	108	27%
2	Cukup Setuju	3	1	3	1%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	471	100%
Skor Terakhir					471
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.18 diatas dapat dilihat dari jumlah 100 orang responden yang memberikan tanggapan tentang melakukan penilaian tentang *skincare* halal. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 72 orang dengan persentase 72%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 27 orang dengan persentase 27%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 1 orang dengan persentase 1%, dan responden dengan jawaban tidak setuju dan sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 471 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal mengambil keputusan dan membeli produk tersebut karna memberikan jaminan kehalalan dan aman.

4. Keputusan Pembelian

Keputusan pembelian merupakan tindakan dari konsumen agar mau membeli atau tidak terhadap suatu produk. Proses pengambilan keputusan pembelian dilakukan dengan 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Pembelian Berdasarkan Faktor Pendapatan

Faktor pendapatan mempengaruhi seseorang dalam membeli atau tidaknya suatu produk. Karna banyaknya kebutuhan yang harus dipenuhi seseorang sehingga membuat orang tersebut harus mampu mengatur pengeluarannya. Mereka yang secara ekonomi baik akan banyak pilihan, sementara yang ekonominya kurang baik akan terbatas pilihannya (Hanum dan Hidayat, 2017). Untuk mengetahui bagaimana responden dalam melakukan pembelian berdasarkan faktor pendapatan dapat dilihat sebagai berikut:

Tabel V.19 : Tanggapan responden tentang pembelian berdasarkan faktor Pendapatan

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	72	360	72%
2	Setuju	4	22	88	22%
2	Cukup Setuju	3	4	12	4%
4	Tidak Setuju	2	2	4	2%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	464	100%
Skor Terakhir					464
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.19 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden yang memberikan tanggapan mengenai pembelian berdasarkan faktor pendapatan. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 72 orang dengan persentase 72%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 22 orang dengan persentase

22%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 4 orang dengan persentase 4%, responden dengan jawaban tidak setuju sebanyak 2 orang dengan persentase 2%, dan responden dengan jawaban sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 464 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal mengambil keputusan dalam membeli produk tersebut dikarenakan sesuai dengan pendapatannya.

b. Manfaat Produk Sesuai Yang Diharapkan

Persepsi manfaat merupakan suatu kepercayaan tentang proses pengambilan keputusan (Dewi dan Warmika, 2016). Manfaat produk sesuai yang diharapkan merupakan manfaat yang lebih dari sekedar pemenuhan kebutuhan dasar. Untuk mengetahui bagaimana tanggapan responden mengenai manfaat prosuk sesuai yang diharapkan sebagai berikut:

Tabel V.20 : Tanggapan responden tentang manfaat produk sesuai yang Diharapkan

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	81	405	81%
2	Setuju	4	15	60	15%
2	Cukup Setuju	3	4	12	4%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	477	100%
Skor Terakhir					477
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.20 diatas dapat dilihat bahwa dari 100 orang responden yang memberikan tanggapan mengenai manfaat produk sesuai yang diharapkan.

Responden dengan jawaban sangat tidak setuju sebanyak 81 orang dengan persentase 81%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 15 orang dengan persentase 15%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 4 orang dengan persentase 4%, dan responden dengan jawaban tidak setuju dan sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 477 dan apabila dikaitkan dengan jawaban responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* halal mengambil keputusan dikarenakan konsumen mendapatkan manfaat dari produk yang digunakannya.

5. Perilaku Pasca Pembelian

Proses lanjutan yang biasa dilakukan oleh seorang konsumen setelah melakukan proses dan keputusan pembelian adalah mengevaluasi pembelian tersebut. Hal ini akan menimbulkan sikap kepuasan dan ketidakpuasan barang oleh konsumen, mengecewakan atau tidak mengecewakan. Hal tersebut akan berdampak pada pengulangan pembelian barang atau tidak. Proses pasca pembelian dalam pengambilan keputusan pembelian produk *skincare* dilakukan dengan 2 (dua) subindikator sebagai berikut:

a. Adanya Rasa Puas Menggunakan *Skincare* Halal

Kepuasan pelanggan merupakan kunci untuk membuat hubungan jangka panjang dengan pelanggan-yakni untuk mempertahankan dan menumbuhkan konsumen serta untuk memetik hasil yang berupa nilai seumur hidup pelanggan (Wandanaya, 2012). Jika konsumen merasa puas dengan suatu produk yang digunakan maka konsumen akan mengingat merek produk tersebut sehingga

terjadi pengulangan pembelian di masa mendatang. Untuk mengetahui persepsi responden mengenai apakah adanya rasa puas menggunakan *skincare* dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.21 : Tanggapan responden tentang adanya rasa puas menggunakan *skincare* halal

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	72	360	72%
2	Setuju	4	24	96	24%
2	Cukup Setuju	3	4	12	4%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	468	100%
Skor Terakhir					468
Rentang Skor					420-500
Kategori Penilaian Interval					Sangat Setuju

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.21 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden yang menyatakan tanggapan mengenai adanya rasa puas menggunakan *skincare* halal. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 72 orang dengan persentase 72%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 24 orang dengan persentase 24%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 4 orang dengan persentase 4%, dan responden dengan jawaban tidak setuju dan sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 468 dan apabila dikaitkan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen *skincare* mengambil keputusan dalam membeli produk tersebut karena merasa puas dengan produk yang digunakan.

b. Melakukan Pembelian Kembali

Proses ini akan terjadi ketika konsumen merasa puas terhadap penggunaan suatu produk dan akan mengingat produk tersebut sebagai produk yang akan dibelinya di masa yang akan datang.

Menurut Tjiptono (dalam Trisnawati dkk, 2012) Perilaku pembelian ulang seringkali dihubungkan dengan loyalitas merek. Akan tetapi, ada perbedaan di antara keduanya. Bila loyalitas untuk mencerminkan komitmen psikologis terhadap merek tertentu, maka perilaku pembelian ulang semata-mata menyangkut pembelian merek tertentu yang sama secara berulang kali. Untuk mengetahui bagaimana persepsi responden dalam melakukan pembelian kembali dapat dilihat dari tabel berikut:

Tabel V.22 : Tanggapan responden tentang melakukan pembelian kembali

No	Tanggapan Responden	Skor	Frekuensi	Bobot	Persentase
1	Sangat Setuju	5	70	350	70%
2	Setuju	4	25	100	25%
2	Cukup Setuju	3	5	15	15%
4	Tidak Setuju	2	0	0	0%
5	Sangat Tidak Setuju	1	0	0	0%
Jumlah			100	465	100%
Skor Terakhir			465		
Rentang Skor			420-500		
Kategori Penilaian Interval			Sangat Setuju		

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021

Berdasarkan tabel V.22 diatas dapat dilihat dari 100 orang responden yang menyatakan tanggapan tentang melakukan pembelian kembali. Responden dengan jawaban sangat setuju sebanyak 70 orang dengan persentase 70%, responden dengan jawaban setuju sebanyak 25 orang dengan persentase 25%, responden dengan jawaban cukup setuju sebanyak 15 orang dengan persentase 15%, dan

responden dengan jawaban tidak setuju dan sangat tidak setuju tidak ada. Jumlah bobot responden sebanyak 465 dan apabila dikaitkan dengan responden sebanyak 100 orang maka masuk kedalam kategori sangat setuju. Hal ini dapat dilihat dari rentang skor 420-500, responden yang menjadi konsumen produk *skincare* mengambil keputusan dikarenakan produk tersebut yang akan dibelinya dimasa mendatang.

Tabel V.23 Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai keputusan Pembelian pada Produk *Skincare*

Pernyataan	Frekuensi					Jumlah	Skor	Kriteria
	SS	S	CS	TS	STS			
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Saya membeli produk <i>skincare</i> halal dikarenakan setelah melihat iklan dan dorongan dari teman/kerabat.	68	20	6	6	0	100	450	Sangat Setuju
Saya membeli produk <i>skincare</i> halal karena sangat penting untuk menunjang penampilan.	67	25	6	2	0	100	457	Sangat Setuju
Saya memperoleh informasi tentang produk <i>skincare</i> halal melalui keluarga, temen, dan kerabat.	65	26	6	3	0	100	453	Sangat Setuju
Saya memperoleh informasi tentang produk <i>skincare</i> halal melalui iklan dan media massa.	66	30	2	2	0	100	460	Sangat Setuju
Saya memilih produk <i>skincare</i> halal karena sudah berlabel halal dan terjamin aman.	70	26	4	0	0	100	466	Sangat Setuju
Saya memilih produk <i>skincare</i> halal karena sesuai dengan keinginan dan kebutuhan saya.	72	27	1	0	0	100	471	Sangat Setuju
Saya melakukan keputusan pembelian produk <i>skincare</i> halal berdasarkan pendapatan saya.	72	22	4	2	0	100	464	Sangat Setuju
Saya melakukan keputusan pembelian produk <i>skincare</i> halal karena sesuai dengan manfaat produk yang	81	15	4	0	0	100	477	Sangat Setuju

saya harapkan.									
Saya merasa puas dengan membeli produk <i>skincare</i> halal karena sesuai dan memenuhi ekspektasi	72	24	4	0	0	100	468	Sangat Setuju	
Saya akan kembali membeli produk <i>skincare</i> halal.	70	25	5	0	0	100	465	Sangat Setuju	
Jumlah	703	239	42	15	0	1000	4631		
Rata-rata	70,3	23,9	4,2	1,5	0	100	463,1	Sangat Setuju	
Persentase (%)	70,3	23,9	4,2	1,5	0	100			

Sumber : data olahan penulis 2021

Berdasarkan tabel diatas skor terakhir tanggapan responden mengenai keputusan pembelian produk *skincare* halal adalah sebesar 463,1 artinya konsumen produk *skincare* adalah sangat setuju dengan keputusan pembelian produk *skincare*.

D. Hasil dan Pembahasan Uji Hipotesis

Hasil dan pembahasan uji hipotesis dapat dibagi menjadi 3 jenis yaitu pengujian instrumen penelitian, analisis regresi linear sederhana dan uji hipotesis yang dapat dirincikan sebagai berikut:

1. Pengujian Instrumen Penelitian

Instrumen penelitian adalah suatu alat yang digunakan untuk mengukur variabel penelitian. Untuk mengetahui keandalan dan kekonsistensian data yang telah dikumpulkan melalui kuesioner tentang label halal dan keputusan pembelian maka diperlukan suatu uji instrumen penelitian. Instrumen yang baik adalah instrumen yang telah teruji validitas dan juga reabilitasnya.

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan melalui kuesioner kepada para responden melalui variabel label halal dan keputusan pembelian maka perlu diuji kelayakan dari masing-masing variabel dan indikator-indikator tersebut, atau dapat juga dikatakan sebagai pengujian kualitas data yang bertujuan untuk

menentukan batas-batas kebenaran dan ketepatan alat ukur (kuesioner) suatu indikator variabel penelitian dapat dilakukan dengan cara sebagai berikut:

a. Uji Validitas

Uji validitas kuesioner label halal dan keputusan pembelian digunakan untuk mengukur sah atau tidaknya suatu kuesioner. Suatu kuesioner dikatakan valid apabila setiap pernyataan pada kuesioner dapat digunakan untuk mengukur apa yang seharusnya diukur. Dengan kata lain, pernyataan yang terdapat pada kuesioner mampu menjadi alat ukur dalam fenomena yang diteliti.

Uji validitas dalam penelitian ini menggunakan korelasi *product moment* dengan ketentuan $r_{hitung} > r_{tabel}$, maka item pernyataan dapat dikatakan valid. Perhitungan dilakukan dengan cara membandingkan nilai r_{hitung} dengan r_{tabel} untuk *degree of freedom* (df) = $n - 2$, dalam hal ini n adalah jumlah sampel yang diambil. Seperti berikut:

$$df = 100 - 2 = 98$$

Dapat diketahui nilai df sebesar 98 maka diperoleh nilai r_{tabel} sebesar 0,1966 berada pada 5% derajat defisiensi. Uji validitas kuesioner label halal keputusan pembelian dilakukan dengan bantuan aplikasi SPSS versi 26, dengan hasil sebagai berikut:

1) Uji Validitas Data Tabel Halal

Hasil uji validitas variabel label halal dapat dilihat pada tabel dibawah ini :

Tabel V.24 Hasil uji validitas data variable label halal

Variabel	Item	r_{hitung}	r_{tabel}	Kesimpulan
Variabel Label Halal (X)	X1	0,569	0,1966	Valid
	X2	0,629	0,1966	Valid
	X3	0,644	0,1966	Valid
	X4	0,644	0,1966	Valid
	X5	0,712	0,1966	Valid
	X6	0,845	0,1966	Valid
	X7	0,821	0,1966	Valid
	X8	0,771	0,1966	Valid

Sumber : data olahan penulis, 2021.

Berdasarkan tabel diatas dapat disimpulkan bahwa hasil uji validitas pada masing-masing indikator pernyataan dalam penelitian ini adalah valid, karena nilai r_{hitung} lebih besar dari r_{tabel} . Ini menandakan bahwa seluruh indikator variabel label halal dalam penelitian ini dapat digunakan untuk pengujian karena masing-masing indikator tersebut sudah valid atau sudah terukur dan dapat diandalkan.

2) Uji validitas data keputusan pembelian

Hasil uji validitas variabel keputusan pembelian dapat dilihat pada tabel dibawah ini:

Tabel V.25 Hasil uji validitas data variabel keputusan pembelian

Variabel	Item	r_{hitung}	r_{tabel}	Kesimpulan
Variabel Keputusan Pembelian (Y)	Y1	0,839	0,1966	Valid
	Y2	0,797	0,1966	Valid
	Y3	0,827	0,1966	Valid
	Y4	0,784	0,1966	Valid
	Y5	0,899	0,1966	Valid
	Y6	0,859	0,1966	Valid
	Y7	0,833	0,1966	Valid
	Y8	0,821	0,1966	Valid
	Y9	0,727	0,1966	Valid
	Y10	0,741	0,1966	Valid

Sumber : Data Olahan Penulis, 2021.

Berdasarkan tabel diatas dapat disimpulkan bahwa hasil uji validitas pada masing-masing indikator pernyataan dalam penelitian ini adalah valid, karena nilai r_{hitung} lebih besar daripada nilai r_{tabel} . Ini menandakan bahwa seluruh indikator variabel keputusan pembelian dalam penelitian ini dapat digunakan untuk pengujian selanjutnya karena masing-masing indikator sudah valid atau sudah terukur dan dapat diandalkan.

b. Uji Reliabilitas

Reliabilitas adalah angka indeks yang menunjukkan sejauh mana suatu alat pengukur dapat dipercaya atau dapat diandalkan. Dengan kata lain reliabilitas menunjukkan konsistensi suatu alat pengukur dalam mengukur suatu gejala yang sama. Pengukuran reliabilitas menunjukkan instrument sudah dipercaya sehingga menghasilkan data yang terpercaya. Uji reliabilitas digunakan sebagai alat ukur untuk indikator dari variabel dan konstruk. Uji reliabilitas kuesioner tabel halal dan keputusan pembelian dilakukan dengan bantuan aplikasi SPSS versi 26 memberikan fasilitas untuk mengukur reliabilitas dengan uji statistik *Cronbach Alpha* suatu pengukuran dapat dikatakan andal apabila memiliki koefisien *Cronbach Alpha* sama atau lebih dari 0,6 dengan hasil sebagai berikut:

Tabel V.26 Uji reliabilitas

No	Variabel	Jumlah Item Pernyataan	<i>Cronbach Alpha</i>	Batas Reliabilitas	Keterangan
1	Label Halal (X)	8	0,771	0,6	Reliabel
2	Keputusan Pembelian (Y)	10	0,782	0,6	Reliabel

Sumber: Data Olahan Penulis, 2021.

Berdasarkan tabel diatas, diketahui koefisien *alpha* untuk variabel label halal (X) sebesar $0,771 > 0,6$ dan variabel keputusan pembelian (Y) sebesar $0,782 > 0,6$.

Sehingga dapat disimpulkan bahwa seluruh instrument pengujian reliable karena nilai *Cronbach Alpha* lebih besar dari nilai koefisien *alpha* 0,6. Berarti variabel yang digunakan sudah konsisten dan dapat dipercaya.

Hasil pengujian reliabilitas pada tabel diatas menunjukkan bahwa nilai koefisien *alpha* dari variabel-variabel yang diteliti menunjukkan hasil yang beragam dan variabel menghasilkan nilai *Conbach Alpha* lebih besar dari 0,6, dengan demikian dapat disimpulkan bahwa alat ukur yang digunakan dalam penelitian ini adalah reliabel.

2. Analisis Regresi Linear Sederhana

Analisis ini digunakan untuk mengetahui pengaruh variabel bebas (label halal) terhadap variabel terikat (keputusan pembelian). Persamaan regresi dapat dilihat dari tabel uji *coefficients* berdasarkan *output* SPSS versi 26 terhadap variabel bebas dan variabel terikat manajerial ditunjukkan dengan tabel dibawah ini:

Tabel V. 27 Analisis Regresi Linear Sederhana

Coefficients ^a						
Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	5,716	2,767		2,066	0,042
	Label Halal	1,098	,074	,830	14,748	0,000

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

Sumber: *Data Olahan Penulis, 2021.*

Dari tabel hasil SPSS versi 26 diatas dapat diperoleh persamaan regresi linear sederhana sebagai berikut:

$$Y = 5,716 + 1,098X$$

Persamaan ini dapat diartikan sebagai berikut:

- a. Konstanta sebesar 5,716 artinya jika variabel bebas X (label halal) nilainya tetap, maka variabel terikat Y (keputusan pembelian) sebesar 5,716.
- b. Koefisien regresi variabel X (label halal) sebesar 1,098 berarti jika variabel label halal mengalami kenaikan 1 satuan, maka keputusan pembelian konsumen juga akan mengalami kenaikan sebesar 1,098 satuan. Koefisien bernilai positif artinya terjadi hubungan positif antara label halal dengan keputusan pembelian. Semakin besar label halal maka keputusan pembelian konsumen akan semakin baik.

3. Uji Hipotesis

Uji hipotesis terbagi menjadi dua yaitu uji koefisien determinasi (R^2) dan uji t-statistik yang dapat dijelaskan berikut:

1) Uji Koefisien determinasi (R^2)

Koefisien determinasi (R^2) digunakan untuk mengetahui seberapa besar persentasi pengaruh variabel bebas (label halal) terhadap variabel terikat (keputusan pembelian). Untuk memudahkan melakukan interpretasi mengenai kekuatan hubungan antara dua variabel, penulis menggunakan kriteria sebagai berikut:

Tabel V. 28 Pedoman untuk memberikan interpretasi koefisien korelasi

Interval Koefisien	Tingkat Hubungan
0.00 – 0.199	Sangat lemah
0.20 – 0.399	Lemah
0.40 – 0.599	Sedang
0.60 – 0.799	Kuat
0.80 – 1.000	Sangat kuat

Sumber: Sugiyono, 2017; 278.

Dari hasil pengolahan dengan aplikasi SPSS versi 26 diperoleh hasil sebagai berikut:

Tabel V. 29 Hasil koefisien determinasi menggunakan aplikasi SPSS versi 26

Model Summary				
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	,830 ^a	0,689	0,686	2,854
a. Predictors: (Constant), Label Halal				

Sumber: *Data Olahan Penulis, 2021.*

Dari tabel diatas menghasilkan koefisien korelasi (R) sebesar 0,830 dengan interval koefisien berada pada 0,80 – 0,1000 sehingga tingkat hubungan korelasi termasuk sangat kuat, kemudian diperoleh nilai koefisien R *square* (R^2) sebesar 0,689 (68,9%). Dengan kata lain label halal pada produk *skincare* sangat berpengaruh terhadap keputusan pembelian konsumen sebesar 68,9% sedangkan sisanya 31,1% (100%-68,9%) menggambarkan variabel bebas lainnya yang tidak diamati dalam penelitian ini. Hal ini dikarenakan responden lebih merasa tenang jika memilih produk yang sudah jelas kehalalannya dengan logo halal yang tertera didalam produk yang mereka beli. Produk yang paling diminati yakni Wardah, Scarlett Whitening serta MS Glow.

Maka penelitian ini mendukung penelitian sebelumnya yaitu penelitian yang dilakukan oleh Tengku Putri Lindung Bulan, Khairul Fazrin, Muhammad Rizal, penelitian yang dilakukan oleh Vivi Rahmawati, penelitian yang dilakukan oleh Helsy Zella Rafita, penelitian yang dilakukan oleh Ratih Hesty Utami Puspitasari, penelitian yang dilakukan Fenti Mayang Sari, Andy Makhrian, Khairil Buldani.

2) Uji t-statistik

Uji t-statistik digunakan untuk mengetahui tingkat signifikan pengaruh variabel bebas (X) terhadap variabel terikat (Y). dari hasil regresi *output* dari SPSS versi 26 dapat dihasilkan sebagai berikut:

Tabel V. 30 Analisis Regresi Linear Sederhana

Coefficients ^a						
Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	5,716	2,767		2,066	0,042
	Label Halal	1,098	,074	,830	14,748	0,000

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

Sumber: *Data Olahan Penulis, 2021*

Dari tabel diatas dapat dibuktikan bahwa hipotesis yang penulis ajukan secara parsial dengan ketentuan:

- H_o = apabila $t_{hitung} < t_{tabel}$ maka tidak terdapat pengaruh variabel X terhadap variabel Y.
- H_a = apabila $t_{hitung} > t_{tabel}$ maka terdapat pengaruh variabel X terhadap variabel Y.

Diketahui nilai t_{tabel} dengan jumlah sampel (n) = 100, jumlah variabel bebas (k) = 1, taraf signifikan α = 5% atau 0,05 dan *degree of freedom* (df) = $n - k - 1$ = $100 - 1 - 1$ = 98, adalah 1,660. nilai 0,05 adalah standar signifikan yang digunakan. Berdasarkan hasil SPSS versi 26 pada tabel analisis linear sederhana diatas diketahui nilai t_{hitung} sebesar 14,748, sedangkan t_{tabel} sebesar 1,66. Dimana $t_{hitung} > t_{tabel} = 14,748 > 1,660$, dengan tingkat signifikan sebesar 0,000 berada lebih

rendah pada $\alpha = 0,05$. Maka hipotesis nol ditolak dan hipotesis alternative diterima, artinya variabel label halal (X) berpengaruh secara signifikan terhadap variabel keputusan pembelian (Y).

BAB VI

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan penelitian dan pembahasan pada bab V mengenai pengaruh label halal terhadap keputusan pembelian produk *skincare* secara asosiatif yang telah dilakukan dengan jumlah responden sebanyak 100 orang dengan menggunakan teknik *insidental sampling*, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut:

- a. Hasil penelitian dari variabel label halal pada produk *skincare* bagi mahasiswi administrasi bisnis Fisipol Universitas Islam Riau dikategorikan baik.
- b. Hasil penelitian dari variabel keputusan pembelian *skincare* bagi mahasiswi administrasi bisnis Fisipol Universitas Islam Riau dikategorikan baik.
- c. Dari perhitungan statistik diperoleh variabel label halal mempunyai pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian pada produk *skincare* dapat dikategorikan baik. Dengan demikian hipotesis yang ditetapkan terdapat Pengaruh Label Halal Terhadap Keputusan Pembelian Produk *Skincare* (Studi Kasus Pada Mahasiswi Administrasi Bisnis Fisipol Universitas Islam Riau) diterima.

B. Saran

Dari kesimpulan yang diperoleh dalam penelitian ini, untuk dapat mempertahankan dan menarik minat konsumen-konsumen baru maka penulis memberikan saran kepada beberapa pihak, sebagai berikut:

- a. Bagi pihak lembaga penerbit label halal yaitu LPPOM MUI dan juga pihak yang memproduksi *skincare* diharapkan lebih memperhatikan setiap peredaran *skincare*. Karena dengan adanya label halal pada suatu produk dapat membuat konsumen lebih merasa aman dalam memilih produk yang diinginkan sehingga berefek secara langsung terhadap peningkatan daya beli konsumen terhadap produk *skincare* tersebut.
- b. Bagi peneliti selanjutnya yang akan melakukan penelitian yang sama dengan objek berbeda dapat menambahkan variable bebas lainnya yang tidak dibahas pada penelitian ini seperti kualitas, harga dan citra merek sehingga memperoleh hasil penelitian yang lebih maksimal.

Dokumen ini adalah Arsip Milik :

Perpustakaan Universitas Islam Riau

DAFTAR PUSTAKA

- Amstrong dan Kotler. 2008. *Prinsip-Prinsip Pemasaran jilid 1*. Jakarta, Erlangga
- At-Thawil, A. 2016. *Syubhat Membuat Galau*. Solo, Tinta Medina
- Boone, L.E. dan Kurtz, D.L. 2010. *Contemporary Marketing*, jilid 1, Jakarta, Erlangga
- DPHI. 2011. *Indonesian Produk Halal Directory 2008-2009*. Jakarta, PT. Tribuana Cahaya Ananta
- Hasibuan, Malayu S.P. 2016. *Manajemen Sumber Daya Manusia edisi Revisi*. Jakarta, PT. Bumi Aksara.
- Kotler dan Keller, K. L. 2009. *Manajemen pemasaran*. Jakarta, Erlangga
- Kotler Philip. 2002. *Manajemen Pemasaran*, Jakarta, PT Indeks Kelompok Gramedia.
- Kotler Philip. 2005. *Manajemen Pemasaran*, Jakarta, Erlangga.
- Siagian, Sondang P. 2017. *Filsafat Administrasi*. Jakarta, Alfabeta
- Sangadji, E.M. Supiah. 2013. *Perilaku Konsumen*. Yogyakarta, CV Andi.
- Silalahi, Ulber. 2011. *Metode Penelitian Sosial*. Bandung, PT. Replika Aditama
- Sugiyono. 2015. *Metode Penelitian tindakan Komprehensif*. Bandung, Alfabeta.
- Sugiyono. 2016. *Metodelogi Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*, Bandung, Alfabeta.
- Suryani, Tatik. 2008. *Perilaku Konsumen Implikasi pada Strategi Pemasaran*, Yogyakarta, Graha Ilmu.

Referensi Jurnal

- Apriyanti, Wahyu Dwi dan Ignatius Heruwasto. 2019. Pengaruh Kejelasan Labelisasi Halal Dan Perilaku Beragama Terhadap Minat Beli Konsumen: Analisis Dua Model Alternatif. *Jurnal Ekonomi Islam*. Vol.10 No.1

- Bulan, T. P. L. 2016. Pengaruh Labelisasi Halal Terhadap Keputusan Pembelian Sosis di Kuala Simpang Kabupaten Aceh Tamiang. *Jurnal Manajemen dan Keuangan* vol.5 No.1
- Dessyana, Cindy Juwita. 2013. Store Atmosphere Pengaruhnya Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Di Texas Chicken Multimart II Manado. *Jurnal EMBA*. Vol.1 No.3
- Dewi, Ni Made Ari Puspita dan I Gde Kt Warmika. 2016. Peran Persepsi Kemudahan Penggunaan, Persepsi Manfaat dan Persepsi Resiko terhadap Niat Menggunakan Mobile Commers Di Kota Denpasar. *E-Jurnal Manajemen Unud*. Vol.5 No.4
- Fenti, M.S., Andy M dan Khairul B. 2018. Pengaruh Label Halal dan Harga Terhadap Keputusan Membeli Produk Kosmetik Wardah. *Jurnal professional FIS UNIVED*. Vol.5 No.1
- Hanum, Zubaidah dan Sahral Hidayat. 2017. Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen Dalam Keputusan Pembelian Sepatu Merek Nike Di Kota Medan. *Jurnal Bisnis Administrasi*. Vol.6 No.1
- Hapsari, Distya Riski dan Intan Kusumaningrum, Siti Aminah dan Sri Dewi Puspitasari. 2019. Studi Kasus Pengaruh Logo Halal dan Kesadaran halal terhadap Keputusan Pembelian Bakso Sapi di Ciawi-Bogor. *Jurnal Agroindustri Halal*. Vol.5 No.2
- Hasan, KN Sofyan. 2014. Kepastian Hukum Sertifikasi Dan Labelisasi Halal Produk Pangan. *Jurnal dinamika Hukum*. Vol.14 No.2
- Izzuddin, Ahmad. 2018. Pengaruh Label Halal, Kesadaran Halal dan Bahan Makanan Terhadap Minat Beli Makanan Kuliner. Vol. 3 No.2
- Jesslyn dan Eko Harry Susanto. 2018. Analisis Penggunaan Label Halal pada Produk Kecantikan Brand Safi dalam Menarik Minat Beli Masyarakat. Vol.2 No. 2
- Marlius, Doni. 2017. Keputusan Pembelian Berdasarkan Faktor Psikologis Dan Bauran Pemasaran PT.Interkom Mobilindo Padang. *Jurnal Pundi*. Vol.1 No.1
- Pamungkas, Bagas Aji dan Siti Zuhroh. 2016. Pengaruh Promosi Di Media Sosial dan Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus Pada Kedai Bontacos, Jombang). *Jurnal Komunikasi*. Vol.10 No.2

- Rambe, Y.M., dan Syad, A. 2012. Pengaruh Pencantuman Label Halal pada Kemasan Mie Instan terhadap Minat Pembelian Masyarakat Muslim. *Jurnal Ekonomi dan Keuangan*. Vol.1 No.1
- Ratih, H.U.P. 2019. Analisis Pengaruh Keputusan Pembelian Terhadap Kosmetik Berlabel Halal. *Jurnal Business Management Analysis* vol. 2 No. 1
- Sandi, A.S.P., Marsudi, dan Dedy, R. 2011. Persepsi Label Halal terhadap Keputusan Pembelian Konsumen pada Produk Minuman Berenergi. *Jurnal Manajemen Bisnis*. Vol.1 No.2
- Sayekti, Nidya Waras. 2014. Jaminan Produk Halal Dalam Perspektif Kelembagaan. *Jurnal ekonoomi dan kebijakan publik*. Vol.5 No.2
- Trinawati, Ella, Agus Suroso dan Untung Kumurohadi. 2012. Analisis Faktor-Faktor Kunci Dari Niat Pembelian Kembali Secara Online (Study Kasus Pada Konsumen Fesh Shop). *Jurnal Bisnis dan Ekonomi*. Vol.19 No.2
- Wandanaya, Anita.B. 2012. Pengaruh Pemasaran Online Terhadap Keputusan Pembelian Produk. Vol.5 No.2.
- Wibowo, Dwi Edi dan Benny Diah Mandusari. 2018. Pengaruh Labelisasi Halal Terhadap Keputusan Pembelian Oleh Konsumen Muslim Terhadap Produk Manan Di Kota Pekanbaru. *Indonesian Jurnal of Halal*.
- www.halalmui.org
- www.health.detik.com
- www.pom.go.id
- www.kemenprin.go.id/artikel/19435/kinerja-industri-kosmetik-nasional-lampau-pertumbuhan-ekonomi